

# YİĞİT

Yiğit Akü'nün ücretsiz dergisidir. Ocak - Şubat - Mart 2022 Yılı: 3 Sayı: 7

Medya

# ENERJİMİZ HEP SİZİNLE

## LİTYUM-İYON AKÜLER

Yiğit Akü teknolojisi ve uzmanlığıyla lityum-iyon batarya üretiyor

## SÜRÜCÜSÜZ TARIM

Otonom sürüş teknolojileri tarımın yapısını değiştirecek

## BREZİLYA

Yüksek ihracat potansiyeliyle Türkiye'nin hedefinde...

DOĞA  
DOSTU



Yenilenebilir enerji  
kullanımını destekler.



Tam bakımsızdır.  
Derin deşarjdan geri döndürülebilir.



Düşük iç dirence  
sahiptir.



   yigitakuas  
www.yigitaku.com

 **YİĞİTAKÜ**

**Erinc Çetin Miser**

Yiğit Akü A.Ş. Genel Müdürü

## Yiğit Akü Ailesi olarak en değerli kaynağımız “İnsan”

Yiğit Akü “İnsana Değer” felsefesi ile hareket eden, tüm insan kaynakları yönetiminde bu ilke ile varlığını büyüten bir kurumdur. Sizler görevlerinizin gerektirdiği yetkilerle donanmış, sorumluluklarınızın tümünde üstün bilinç ve bizleri geleceğe taşıyacak adımlar ile hep yanımızdasınız. Sürekli gelişen çağımızda, takım ruhu ile hareket etmek, verilen hedeflere ulaşabilmek ve en önemlisi şirketimize olan güçlü bağınız ile yol göstericilerimizsiniz. 2021 yılını geride bıraktığımız şu günlerde hepinize özveri ve iş yönetim kaynaklarımızda birlikte doğan gücümüz ile hareket ettiğiniz için teşekkürlerimi sunarım.

2022 yılı ve ileriye dönük hedeflerimizin tümünde Yiğit Akü Ailesi olarak sürekli gelişen bir dünya kavramı ile hareket edeceğiz. Mevcut çalışma ve faaliyetlerimizi her geçen gün bir üst seviyeye çıkartacak performanslarla başarıya odaklı bir yıl ve gelecek planı uygulayacağız.

Sizlerin de bildiği gibi Türkiye'nin İlk 1000 İhracatçı Firması listesinde akü sektöründe tam beş yıldır üst üste birinci olan Yiğit Akü, otomotiv endüstrisinde 27, genel sektör sıralamasında ise 168'inci sırada yerini alarak başarılarını sürdürmeye tüm hızıyla devam ediyor. İhracat başarı performanslarımızın ve ihracat politikalarımızın her geçen gün hızla yükselen bir ivme kazandığını gönül rahatlığı ile belirtebilirim. Yiğit Akü, dünya akü sektöründe lider şirket olma yolundaki hedeflerine sizlerle ve bu bütünsellik ilkeleri ile devam edecek. 6 kıtada 100'ün üzerinde ülke ile olan iş birliğimiz belirlediğimiz hedef ve stratejiler ile daha da genişleyecek.

Bu hedeflere ulaşmak için ilk başta da belirttiğim gibi en değerli kaynağımız sizlersiniz. Tüm hizmet ve faaliyetlerimizde “çalışıyor, geliştiriyor, fikir ihracatını destekleyerek, üretim kapasitemizi güçlendirecek ve istihdamı sağlayacak girişimlerimiz ile ilerliyoruz. Yiğit Akü Ailesi olarak global üretici unvanı ile ülke ekonomimize önemli katkılar sağlamaya devam ediyoruz.

Gelecek hepimizin sorumluluğunda...

Yeni yılda bu bilinç ile herkese önce sağlık, sonra mutluluk ve hedeflerinize ulaşacağınız başarılı günler diliyorum.

- 4** 2021'İN SONUNDA İKİ BÜYÜK FUAR
- 5** YİĞİT AKÜ AİLESİ LÖSEVİ DESTEKLİYOR
- 6** SEKTÖR GÜCÜMÜZ / İNSANLIĞIN UMUDU YENİLENEBİLİR ENERJİDE: KAYNAKLAR TÜKENİRKEN BAŞKA BİR SEÇENEK

## **10** OTOMOTİV ENDÜSTRİSİ

- 12** BAŞARIYA GİDEN YOL / SANCAR KILINÇOĞLU: "ŞİRKET KÜLTÜRÜNDE AÇIKLIK VE ŞEFFAFLIK OLGUSU ÖN PLANDA TUTULUYOR"
- 16** BAYİ GÖZÜYLE / BARIŞ SELÇUK ARIKAN: "YİĞİT AKÜ BAYİSİ OLMAK BİZE SEÇKİN VE NİTELİKLİ AVANTAJLAR SUNUYOR"

- 20** HEDEF PAZAR / TÜRKİYE'NİN İHRACAT POTANSİYELİNİN YÜKSEK OLDUĞU HEDEF PAZAR: BREZİLYA

- 26** DOSYA / OTONOM SÜRÜŞ TEKNOLOJİLERİ TARIMIN ÇEHRESİNİ DEĞİŞTİRECEK

- 32** AR-GE VE TEKNOLOJİ / LİTYUM İYON BATARYALARDA YİĞİT AKÜ UZMANLIĞI

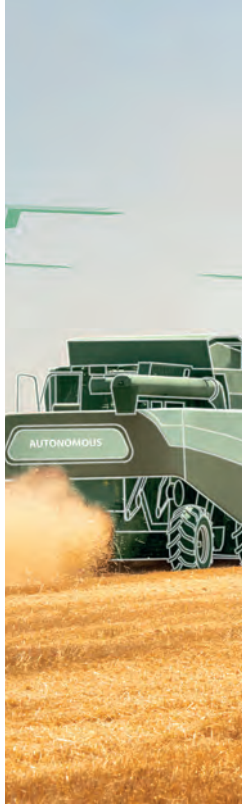
- 36** SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK / SORUMLU ÜRETİM VE TÜKETİM İÇİN: SIFIR ATIK

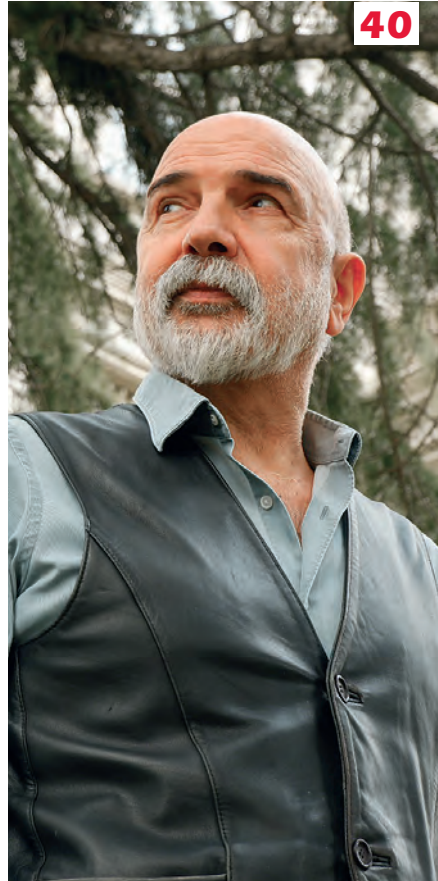
- 40** SÖYLEŞİ / ALTAN GÖRDÜM: "OYUNCU ÖNCE İYİ BİR İNSAN OLMALI"

- 44** İSTİKAMET / 21 AY SÜREN ARANIN ARDINDAN DOĞU EKSPRESİ

- 48** İNSAN KAYNAKLARI / YİĞİT AKÜ SATINALMA DEPARTMANI KÜRESEL REKABETTE AVANTAJ OLUŞTURMAYA ÇALIŞIYOR

- 52** YOL ARKADAŞI





**YİĞİT AKÜ MALZEMELERİ A.Ş.  
ADINA İMTİYAZ SAHİBİ**

Taner Yiğit

**Sorumlu Yazı İşleri Müdürü**  
Şule Tekir

**Yönetim Yeri**  
Organize Sanayi Bölgesi  
Oğuz Caddesi No: 2 Sincan/ANKARA  
Tel: +90 312 267 02 80  
Fax: +90 312 267 08 61

**YAYINA HAZIRLIK**



**Genel Yönetmen**  
Gürhan Demirbaş

**Editör**  
Hüseyin Vatansever  
huseyin.vatansever@dunyaeko.com

**Görsel Yönetmen**  
Erdal Bayraktar

**Grafik Tasarım**  
Ömer Ozan

**Fotoğraf Editörü**  
Gülhan Kırdı

**Pazarlama Müdürü:**  
Sait Ravanoğlu  
(0212) 285 10 12  
(0212) 285 10 14  
Dahili: 1136

**Proje ve İş Geliştirme Uzmanı:**  
Özlem Adaş  
ozlem.adas@dunyaeko.com

**İletişim**  
Tel: 0 (212) 285 10 12/14 Dahili: 1150  
e-mail: ajansd@dunyaeko.com

**Baskı**  
BPC Matbaacılık San. Tic. A.Ş.  
Osmangazi Mah. Mehmet Deniz  
Kopuz Cad. No:17 Esenyurt / İSTANBUL  
Tel: (0212) 886 83 30  
Sertifika No: 35428

# 2021'İN SONUNDA İKİ BÜYÜK FUAR

TÜRKİYE, AVRUPA, ORTA DOĞU, ASYA VE AFRIKA'NIN OTOMOTİV VE ENDÜSTRİ SANAYİ DEVLERİNİN BİR ARAYA GELDİĞİ EN ÖNEMLİ FUARLARDA YİĞİT AKÜ; İNOVASYON ATAĞI İLE DİKKATLERİ ÜZERİNE ÇEKTİ.

**Y**iğit Akü 2021 yılını katıldığı iki önemli organizasyon ile tamamladı. Bu organizasyonların ilki 18-21 Kasım 2021 tarihleri arasında Tüyap Fuar ve Kongre Merkezinde gerçekleşen Automechanika İstanbul 2021 Otomotiv Fuarı idi. İkincisi ise 14-16 Aralık 2021 tarihleri arasında BAE'nin Dubai Emirliği'nde kapılarını açan ve Messe Frankfurt tarafından düzenlenen Orta Doğu, Asya ve Afrika'nın en büyük satış sonrası otomotiv ve hizmet fuarı Automechanika Dubai



2021 oldu. Yılın en büyük fuarları olan bu iki uluslararası etkinlikte Yiğit Akü geliştirdiği ürünlerle farkını gösterdi.

## İNOVATİF ÜRÜNLERLE FARKINI GÖSTERDİ

Yiğit Akü Ar-Ge ve teknolojik yatırımları arasında yer alan üstün serisi "EFB Start Stop Aküleri"ni ve sektörde fark yaratan inovatif ürünlerini; Automechanika İstanbul ve Automechanika Dubai fuarlarında sektörle buluşturdu. 2021 yılında başarılarına devam eden ve ihracat lideri olarak anılan Yiğit Akü; "Stop-Start" teknolojisi ile üretilmiş özel aküler, endüstriyel alanlarda kullanılan jel aküler, elektrikli araçlara özel lityum iyon aküler ile sektöründe ulaştığı yüksek konumu sergiledi.

## YENİLİKÇİ GELECEK VİZYONU

Küresel vizyonda üretim yapan ve yenilikçi yapısı ile dikkatleri üzerine çeken Yiğit Akü, Ar-Ge ve akredite laboratuvarları ile sektöründe öne çıkarak, geliştirdiği üstün serisi EFB Start Stop Aküleri ile dikkatleri

üzerine çekti. Sektörde Know-how yetkinliğini kanıtlamış olan Yiğit Akü, mükemmeliyetçi üretim felsefesi, vizyonu ve gelecek hedefleri ile başarılarına imza attı.

## YİĞİT AKÜ ULUSLARARASI ARENADA

İç ve dış piyasa ile olan iş birlikleri ve üstün tedarik gücünü gözler önüne seren Yiğit Akü; çözüm odaklı yaklaşımı ve yenilikçi yapısı ile 40 yılı aşkın süredir fark yaratıyor. Akü sektörünü temsil eden Yiğit Akü, Automechanika İstanbul 2021 Otomotiv Fuarı ve Automechanika Dubai 2021 fuarında tedarikçileri, bayileri ve uluslararası arenadaki iş ortakları ile bir araya geldi.

Ekonomik gelişmenin kaynağı olarak Ar-Ge ve Ür-Ge'ye dayalı yatırımlarını her yıl daha da artıran Yiğit Akü, altı kıtada 100'den fazla ülkeye ihracat yaparak, lider adımlar ile sektörün öncüsü olmaya devam ederek, ülkemize değer katma ilkesi ile adından söz ettirmeye yönelik faaliyetleri ile daha nice başarılarına imza atacak.



# YİĞİT AKÜ AİLESİ LÖSEV'İ DESTEKLİYOR

LÖSEMİ HASTASI ÇOCUKLARIN TEDAVİSİ BAŞTA OLMAK ÜZERE TÜRKİYE'DE KANSER İLE MÜCADELE EDEN LÖSEV'E BİR DESTEK DE YİĞİT AKÜ'DEN... LÖSEV'E BAĞIŞ YAPAN YİĞİT AKÜ AYRICA ŞİRKET YEMEKHANESİNDE LÖSEV SATSUMA MANDALINASINI MÖNÜSÜNE ALDI.

Lösemili çocukların tedavi amacıyla SSK Ankara Çocuk Hastanesine kabul edildiği ilk günlerde, çocuklar için küçük bir televizyon talebine olumsuz yanıt alınca hastanede çalışan doktorlar, hemşireler ve hastane personeli aralarında para toplayarak sorunu çözerler. Devamında çocukların yol parasını ya da okul ihtiyaçlarını karşılamamanın da baş edilmesi gereken sorunlar arasında olduğu görülür. Lösemili Çocuklar Sağlık ve Eğitim Vakfı (LÖSEV) böyle bir ortamda doğar. Gün geçtikçe büyüyen ve gelişen LÖSEV, zamanla yeni projeler geliştirdi ve hedeflerini büyüttü.

## "İNSANLIK ÖLMESİN, İNSANLAR DA ÖLMESİN"

Çocuklarda löseminin tedavi edilebilir bir hastalık olduğu, fakat maddi boyutunun karşılanması gerektiği bilinciyle tedaviye erişim imkânı olmayan ailelerin destekleyerek çocukların tedavisini sağlayan LÖSEV, 2000'de Türkiye'nin ilk ve tek Lösemili Çocuklar Hastanesi LÖSANTE'yi kurdu. Çocukların tedavileri sırasında ücretsiz kolej eğitimi alabilecekleri Lösemili Çocuklar Okulu 2008 yılında, çocukların tedavileri için Ankara dışından gelen ailelerin tedavi esnasında uzun veya kısa dönem konaklamaları için Lösemili Çocuklar Köyü ise 2010 yılında hayata geçti. 2015 yılında ise LÖSEV "insanlık ölmesin, insanlar da ölmesin" diyerek Avrupa'nın ilk, Türkiye'nin ise en donanımlı Lösemili Çocuklar Kenti ve multidisipliner hastanesi LÖSANTE'yi ülkemize kazandırdı.



Sadece lösemili çocuklar ve kanser hastalarını değil, tüm Türkiye'yi lösemi, kanser ve korunma yolları konularında bilinçlendiren vakıf, köklü çözümler üretmek toplumsal ve kalıcı hizmetler vermeyi sürdürüyor. Kuruluş amacı lösemili ve kan hastası çocukların, sağlık ve eğitim başta olmak üzere her türlü ihtiyaçlarının sağlanması olan LÖSEV, bunun yanı sıra kalıtsal ve edinsel kan hastalıkları konusunda ulusal düzeyde tedavi, eğitim ve araştırma kurumları kurmak ve işletme amacını da taşıyor.

## "SEN DE KANSERE DUR DE!"

LÖSEV'in faaliyetlerinde yararlandığı temel gelir kaynağı bağışlar ve LSV Dükkan'da yapılan ürün satışları oluşturuyor. Kanser yapan kimyasallardan uzak, doğal yöntemlerle yetiştirilmiş ürünlere yer verilen LSV Dükkan, "Sen de kansere dur de!" sağlıklı beslenme ve sağlıklı çocuklar projesi kapsamında LÖSEV Satsuma Mandalinası satışı yapıyor. LÖSEV ve çalışanlarına destek olmak amacıyla bağışta bulunan Yiğit Akü ayrıca LSV Dükkan'da satılan ve organik tarım ile üretilen satsuma mandalinalarından satın aldı. Şirket yemekhanesinde Yiğit Akü çalışanlarına LÖSEV'in sağlıklı mandalinası ikram edildi.

İNSANLIĞIN UMUDU YENİLENEBİLİR ENERJİDE:  
**KAYNAKLAR TÜKENİRKEN  
BAŞKA BİR SEÇENEK**







**DÜNYA'NIN NÜFUSU  
ARTIYOR. ŞEHİR MERKEZLERİ  
GENİŞLİYOR VE DİJİTALLEŞME  
İLE TALEP EĞRİSİ YÜKSELEN  
MOBİL CİHAZLARLA  
ENERJİ TÜKETİMİ ARTIK  
SÜRDÜRÜLEMEZ BİR  
BOYUTA GELDİ. DİĞER  
YANDAN KÜRESEL ISINMA  
VE DOĞANIN KİRLENMESİ  
DÜNYADAKİ İNSAN VARLIĞINI  
TEHDİT EDİYOR. BÜTÜN BU  
İHTİYAÇLARI KARŞILAMAK  
VE DOĞAYA VERİLEN  
ZARARI AZALTMAK İÇİN  
YENİLENEBİLİR ENERJİ ÖN  
PLANA ÇIKIYOR.**

■  
İ klim değişikliği analizleri ve bu sorunla baş etmek için yürütülen çalışmalar yenilenebilir enerji kullanımının yaygınlaşmasının yararlarına değiniyor. Bunun geçerli bir nedeni var. Günümüzde petrol, kömür, doğal gaz gibi fosil yakıtların kullanımı hem havayı kirletiyor hem de küresel ısınmaya yol açan sera gazlarının salınımına kaynaklık ediyor. Ayrıca mevcut alışkanlıkların devam etmesi halinde dünyada kömürün bitmesine 150 yıl kaldığı öngörülüyor. Sadece 52 buçuk yıl kadar bir süre doğalgaz kullanılabilir. Petrolün bitmesine neredeyse 50 yıl var.

### **UYGUN MALİYETLİ YENİLENEBİLİR ENERJİ KAYNAKLARI**

“Yenilenebilir” terimi genellikle, ortak özelliği tükenmeyen veya doğal olarak yerine yenisi üretilen enerji kaynakları ve teknolojileri tanımlamak için kullanılır. Yenilenebilir enerji kaynakları arasında güneş enerjisi, rüzgâr, akarsu gücü veya hidroelektrik enerji, yerkabuğunun ısısı ya da jeotermal kaynakları, bitki kaynaklı materyaller veya biyokütle kaynağı, okyanus akıntıları ve gelgitler yer alıyor. Yenilenebilir enerji teknolojileri bu kaynakları elektriğe veya tahrik gücüne dönüştürerek güç, ısı veya mekanik enerji üretir. Dünya genelinde enerji politikalarını yapan yetkililer ulusal enerji şebekesinin genişlemesi nedeniyle enerji ihtiyacını karşılamak konusunda kaygılanıyorlar ve yenilenebilir enerji kaynaklarını şebekeye bağlı uygulamalar için uygun maliyetli bir seçenek olarak değerlendiriyorlar. Gelişen teknoloji ve talep ile ticari başarıları da artar yenilenebilir enerji ayrıca küresel ısınma ile mücadelede temiz enerji kaynakları sunabiliyor. Ticari boyutta başarılı yenilenebilir enerji uygulamaları arasında hidroelektrik enerji, güneş enerjisi biyokütleden elde edilen yakıtlar, rüzgâr enerjisi ve jeotermal enerji uygulamaları ön plana çıkıyor.

## SEKTÖR GÜCÜMÜZ



### TÜRKİYE'DE YENİLENEBİLİR ENERJİ

Türkiye'de yenilenebilir enerji kaynağı olarak hidroelektrik santrallerinin yanı sıra güneş ve rüzgâr enerjisi santrallerinin yaygın şekilde kurulduğunu görmekteyiz. Elektrik enerjisinde kurulu gücü 97 bin 377 megavata ulaşan Türkiye'de yenilenebilir enerji kaynakları 50 bin 990 megavata ulaşarak bu kapasitenin yüzde 52,5'ini oluşturuyor. Yenilenebilir enerji kurulu gücündeki artışla dünya sıralamasında basamakları hızla tırmanan Türkiye'nin temiz enerji haritasında, İzmir rüzgâr, Konya güneş, Aydın jeotermal, Şanlıurfa hidroelektrik ve İstanbul biyokütle kapasitesiyle lider şehirler olarak öne çıkıyor. Türkiye'nin 2020 yılında toplam elektrik üretiminin yaklaşık yüzde 12'si rüzgâr ve güneşten karşılandı. Böylece Türkiye dünya ortalaması olan yüzde 9,4'ü aşarak ortalama üzeri bir performans sergiledi. Ayrıca Türkiye, kurulu temiz enerji gücüyle 2020 yılında dünyada 12'nci, Avrupa'da ise 5'inci sırada yer aldı. Yenilenebilir enerji kaynakları arasında 2020'de en yüksek payı 31 bin 280 megavatla hidroelektrik santralleri aldı. Bunu 9 bin 543 megavatla rüzgâr, 7 bin 70 megavatla güneş, bin 595 megavatla jeotermal ve 945 megavatla biyokütle takip etti.

### YENİLENEBİLİR ENERJİDE AKÜ ÇÖZÜMLERİ

Güneş enerji sistemleri ve rüzgâr enerji sant-

*AKÜ İMALATINDA SAHİP OLDUĞU BÜYÜK BİRİKİMLE SEKTÖRDE ÖNE ÇIKAN YİĞİT AKÜ, ÜRETİM TEKNOLOJİSİNE HAKİM OLMANIN VERDİĞİ AVANTAJ SAYESİNDE YENİLENEBİLİR ENERJİ ÜNİTELERİNİN AKÜ İHTİYACINI KARŞILIYOR.*

rallerinde enerji sabit bir şekilde elde edilemez. Günün belli saatlerinde güneş enerjisi daha yoğun elde edilirken gün batımının ardından durgunluk yaşanır. Aynı şekilde rüzgâr da sabit bir şekilde eserek santrallerin sabit bir elektrik enerjisi üretmesini sağlayamaz. Bu kaynaklardan elde edilen enerjiyi doğrudan şebekeye vermek de mümkün değildir. Öncelikle enerjinin depolanması ve depolanmış enerjinin şebekeyle paylaşılması kullanılan bir yöntem. Bu alanda kullanılacak bataryalar da özel teknolojilere sahip olmak durumunda. Değişen hava ısısında verimli çalışabilecek ve iklim şartlarına dayanacak yapıda olmalı. Ayrıca voltajın düşük olduğu durumlarda enerjiyi korumalı ve ani voltaj artışında verimli şekilde görevini yerine getirebilmeli. Yiğit Akü'nün ürettiği





jel akü ürün grubu yenilenebilir enerji sektörü tarafından tercih ediliyor. Bu tercihin başlıca sebebi ise jel akülerin sıcaklığa, titreşime, çevresel koşullara dayanıklı olması ve bakım gerektirmiyor olması. Ayrıca jel aküler, yüksek basınç durumlarında teknik özellikleri sayesinde elementleri kimyasal enerjiye dönüştürerek cihazdan çıkan gazı hemen uzaklaştırabilir. Suyu milimize edebilme özelliğine sahip jel aküler saf suya ihtiyaç duymaz.

Güneş enerji sistemleri ve rüzgâr enerji santrallerinde yoğun olarak kullanılan jel aküler, sulu akülere göre yüzde 75'e varan oranda daha geniş kapasiteye sahip. Bu özellik jel akülerin daha yüksek performanslarda çalıştıklarını gösterir. Kuru akülerden olan jel akülerin içinde jel-jöle kıvamında elektrolit bulunur. Silika ve sülfürik asit birleşerek iyon transferleri gerçekleşmesi sonucunda bu jel kıvam sağlanır. Bu akülerin en önemli özelliklerinden biri derin deşarj olabilmeleri. Sulu akülere oranla deşarja daha fazla dayanıklı olan bu aküler, yüksek oranlarda performans gösterirler.



# %75

*GÜNEŞ ENERJİ SİSTEMLERİ VE RÜZGÂR ENERJİ SANTRALLERİNDE YOĞUN OLARAK KULLANILAN JEL AKÜLER, SULU AKÜLERE GÖRE YÜZDE 75'E VARAN ORANDA DAHA GENİŞ KAPASİTEYE SAHİP.*

## Enerji tasarrufu için 10 adım

Mekânları kesintisiz aydınlatmak yerine gerektiği zaman aydınlatmadan faydalanıp gerekmediği zaman dilimlerinde ışıkları söndürmek gerek kömür, doğalgaz gibi fosil enerji kaynaklı gerekse yenilenebilir kaynaklı olsun enerjinin gereksiz kullanılmasını önler. Alacağımız küçük önlemlerle enerji israfını azaltmak mümkün.

- Buzdolabınızı güneş alan yere ya da kalorifer peteği yakınına yerleştirmeyin.
- Buzdolabına sıcak gıda koymayın. Ayrıca üstü açık sıvı yiyecekler nem oranını artırarak kompresörün daha fazla çalışmasına neden olur.
- Çamaşır makinesini kullanmak için yeterince çamaşırın birikmesini bekleyin.
- Mümkünse çamaşırları açık havada, güneş ve rüzgârdan yararlanarak kurutun.
- LED ampuller ve enerji tasarruflu lambalar, akkor ampullere göre enerji tasarrufu sağlar.
- Televizyon, bilgisayar gibi elektronik cihazları "bekleme durumunda" (stand-by) bırakmayın. Sızıntı adı verilen bu tür enerji tüketimi, cihazın kullanılırken harcadığı enerjinin yaklaşık yüzde 5'ine ulaşabiliyor.
- Kullanmadığınız bilgisayarların en azından monitörlerini kapatın veya 10 dakikada kapanacak şekilde ayarlarını değiştirin.
- Çamaşırlarınızı gerektiğinde ve nemli iken ütöleyin.
- Ocak ve fırını normal yemek pişme süresinin 2-3 dakika öncesinde kapatarak içerideki ısıyı koruduğunuz takdirde bir müddet daha pişme devam edecek.
- Kapı altları, çatı ve zeminin hava geçirmemesine dikkat ederek sıcaklığı koruyabilirsiniz.

## YENİ TIGUAN ALLSPACE SATIŞA SUNULDU

**A**vrupa'da ve ülkemizde en çok tercih edilen SUV modellerin başında gelen Tiguan'ın, uzun versiyonu Tiguan Allspace yenilenen makyajlı versiyonuyla Türkiye'de satışa sunuldu. 2017'deki lansmanından bu yana dünya genelinde 1,5 milyon adetlik bir satış rakamına ulaşan Tiguan Allspace, yeni sürüş destek ve akıllı bilgi eğlence sistemleriyle şimdi daha verimli, daha yenilikçi ve daha teknolojik...

Yeni nesil sürüş destek ve konfor sistemleri, akıllı bilgi-eğlence sistemi, yüksek verimlilik seviyesine sahip motor



seçeneği, yedi kişiye kadar yaşam alanı ve 1.920 litreye kadar bagaj alanı sunan Yeni Tiguan Allspace iddiasını devam ettiriyor. Kapsamlı donanımıyla Tiguan Allspace, modern ve çok yönlü bir SUV olarak aileler için mükemmel bir yol arkadaşı olarak öne çıkıyor.

Yeni Tiguan Allspace ferah iç mekanı sayesinde hem ön hem arka yolculara oldukça geniş bir alan sunuyor. Beş veya 7 koltuklu seçeneği ile satışa sunulan modelde, arka koltuklar ve üçüncü sıradaki bağımsız koltuklar kullanım gereksinimine bağlı olarak kolayca katlanabiliyor.

## YENİ BMW 420i GRAN COUPÉ TÜRKİYE'DE

**B**MW'nin yenilenen dört kapılı coupé modeli Yeni BMW 420i Gran Coupé, geniş böbrek ızgarası, değişen tasarımı ve öncü teknolojileriyle Türkiye'de satışa sunuldu. Coupé ve Cabrio versiyonlarının tanıtılmasının ardından yeni BMW 420i Gran Coupé; sürüş dinamikleri, keskin hatları, şık tasarımı ve iç mekandaki premium detayları ile kullanıcılarına büyüleyici bir sürüş deneyimi sunmak üzere yollara çıkmaya hazırlanıyor. Yeni BMW 420i Gran Coupé'nin geniş yekpare böbrek ızgarası ön tasarımının en önemli unsuru olarak kendini gösteriyor. Böbrek ızgarasının yanlarında yer alan LED farlar modelin modern görünümünü kuvvetlendirirken, opsiyonel olarak BMW Laserlight da tercih edilebiliyor.



## CUPRA URBANREBEL CONCEPT GÜCÜNÜ PİSTE GÖSTERDİ

**İ**lk olarak Münih'te tanıtılan elektrikli otomobil prototip modeli CUPRA UrbanRebel Concept piste çıktı. CUPRA Ar-Ge Başkan Yardımcısı Dr. Werner Tietz'in pilot koltuğunda oturduğu testlerde araç, 320 kW'lık maksimum gücüyle 3,2 saniyede 100 km/s hıza ulaştı.

Motor sporlarından ilham alan konsept model, CUPRA'nın yeni tasarım vizyonunu ortaya koyarken aynı zamanda da markanın gelecekteki yüz 100 elektrikli kent otomobili yaklaşımının temelini oluşturuyor.



## TOYOTA'DAN YENİ ELEKTRİKLİ MODEL

Toyota, tamamen yeni bZ4X'in dünya prömiyeriyle birlikte tanıtımını gerçekleştirdi. bZ4X, markanın bataryalı elektrikli araçları olan bZ ürün gamının ilk modeli olarak öne çıkıyor. Bu yılın başında gösterilen konseptte sadık kalınarak tasarımı ve teknolojisi geliştirilen üretim versiyonu bZ4X, Toyota'nın en baştan itibaren bataryalı elektrikli olarak geliştirdiği ilk modeli oldu. Yeni model, aynı zamanda bataryalı elektrikli araçlara özel olarak geliştirilen platforma sahip ilk Toyota oldu. Toyota'nın elektrikli araçlardaki 25 yıllık batarya teknolojisi deneyimi sayesinde bZ4X modelinde de dünyaya öncülük eden kalite, dayanıklılık ve güvenilirlik elde edildi.



## TOYOTA RAV4 AİLESİNİN YENİ ÜYESİ: "RAV4 ADVENTURE"

Toyota, yeni RAV4 Adventure modeliyle RAV4'ün özgün SUV çekiciliğini artırarak ürün ailesini genişletiyor. Modelin "Her yere gidebilme" ruhunu daha da ileriye taşıyan RAV4 Adventure güçlü bir off-road tarzını yansıtıyor. Yeni versiyon, alışılmadık dışındaki yerlere gitmek isteyen kullanıcılar için tasarlanırken aynı zamanda Toyota'nın hibrit elektrikli araç teknolojisinin performans ve verimliliğinin de kullanılmasını sağlıyor.

RAV4 ADVENTURE maceracı kimliğini dikkat çekici ön tasarımıyla açıkça ortaya koyuyor.

RAV4 ADVENTURE

projektör tipi LED farlar ve LED ön sis farları gibi güncellemeleri de içeriyor.



## HİDROJEN MOTORLU BİR MACERA ARACI

Kenshiki Forumu'nda yeniliklerini aktaran Lexus, yeni NX450 plug-in modelini ve ROV Konsepti buggy aracını da gösterdi. Lexus'un yol dışı eğlence aracı, doğayı lüks bir yaşam tarzı ile keşfetme imkanı sağlıyor. Lexus'un cesur tasarımını yansıtan araç, hidrojenli sıfıra yakın emisyonlu sürüşüyle yarının off-road eğlencesinin nasıl olacağını gösteriyor. Lexus'un ilk hidrojen motorunu kullanan Lexus ROV konsepti, markanın sürüş eğlencesinin her yere taşınabileceğini göstererek, bunu ekstrem arazi yeteneğiyle birleştiriyor. Açık süspansiyonları, koruma kafesi ve çamurlu yollar için off-road lastiklerle tamamlanan aracın uzunluğu 3,120 mm, genişliği 1,725 mm ve yüksekliği 1,800 mm oldu. Lexus aracı tasarlanırken işe insan odaklı felsefesiyle başladı. Lüks segment kullanıcılarının beklentilerini karşılayacak şekilde tasarlanan araç aynı zamanda arazi performansından da ödün vermiyor.



# YİĞİTAKÜ



**Sancar Kılınçoğlu**



# “ŞİRKET KÜLTÜRÜNDE AÇIKLIK VE ŞEFFAFLIK OLGUSU ÖN PLANDA TUTULUYOR”

PIYASALARDA YİĞİT AKÜ'NÜN AYRI BİR YERİ OLDUĞUNU SÖYLEYEN YİĞİT AKÜ SATINALMA MÜDÜRÜ SANCAR KILINÇOĞLU, BU DURUMU ŞİRKET KURUCULARININ UYGULADIĞI ŞEFFAFLIK OLGUSUYLA AÇIKLIYOR. BU KÜLTÜRÜN YÖNETİCİLERE DE YANSIDIĞINI SÖYLEYEN KILINÇOĞLU, KARŞILIKLI GÜVEN İLE PAZARDA İLERLEME KAYDETTİKLERİNİ BELİRTİYOR.

**S**ancar Kılınçoğlu, Yiğit Akü bünyesinde yaklaşık 25 yılı tamamlamış, başarılı ve deneyim sahibi bir isim. Yiğit Akü'de muhasebe sorumlusu olarak başlayan Kılınçoğlu, Satınalma Departmanı Müdürü olarak çalışma hayatını sürdürüyor. Yıllar içinde Yiğit Akü markasının gelişimine katkı veren Sancar Kılınçoğlu, dünyayı etkisi altına alan pandemi koşullarına rağmen üretimin aksamadan sürmüş olmasından dolayı mutluluk duyduğunu sözlerine ekliyor.

Satınalma süreçlerinin tümünde çok ciddi bir araştırma ve sektöre hakimiyet gerektiğini vurgulayan Sancar Kılınçoğlu, iş hayatında başarılı olmanın detaylarını paylaşıyor.

**Sohbetimize başlamadan önce sizi tanımak isteriz. Eğitim hayatınız, iş yaşamına atılmanız ile birlikte kendinizi tanıtmısınız?**

Ankara'da 1974 yılında doğdum. İş hayatına lise bittikten sonra Açık Öğretim Fakültesi Muhasebe Bölümünde okurken başladım. İlk iş yerim Ankara Ayrancı'daydı. İş hayatıma yap-sat şeklinde üretim yapan bir müteahhidin muhasebesini tutmakla başladım. Burada taşeronların carileri, hak edişleri ve bunun gibi hesapları tuttum. Ardından TÜBİTAK'ın OTDÜ içerisinde yer alan SAGE merkezinde bir projesinde yaklaşık bir yıl çalıştım.

Bölüm başkanı tarafından genel merkeze kadroya geçirilmek üzere tavsiye edildim ve kabul edildim. Ancak askerlik nedeniyle personel işlerinden kadrom geri döndü. Askere gittim. Döndüğümde proje bitmişti. Bölüm başkanı da emekli olmuştu.

**Kariyerinizde akü sektörüne girişiniz nasıl oldu ve Yiğit Akü'de çalışmaya nasıl başladınız?**

Askerden geldikten sonra benim üzerimde büyük emeği olan Osman Çakır, Yiğit Akü ile tanışmamıza vesile oldu. O dönem Osman Bey, Yiğit Akü'nün yeminli mali müşavirliğini yapıyordu. Bir sohbet esnasında bana “Yiğit Akü muhasebeci arıyor. Seni oraya başlatalım, ne dersin” diye sordu. Ben de “Tamam” dedim. O dönem Mahmut Yiğit'in karşısına çıkardı beni. Hiç unutmam, Mahmut Bey kısa bir ön görüşmeden sonra “Tamam” dedi. Ancak şu kelimeleri de sona ekledi: “Zaten bir personelden en az bir seneden önce verim alamıyoruz. Bakalım senden kaç yıl sonra verim alacağız?”

**Akü sektöründe olmak ve Yiğit Akü'de çalışmak sizde hangi duyguları uyandırıyor?**

Akü sektörünün içerisinde çok fazla oyuncuların olmayan, belli başlı kuralları ve kalıpları olan bir sektör olduğunu söyleyebilirim. Dolayısıyla

her oyuncu bir birini tanıyor, hiçbir şey gizli kalmıyor. Bu nedenle şeffaf bir yapısı var. Sektörün yapısı gereği her gün yeni bir rakip hamle ile karşılaşılıyor, ona göre pozisyon almaya çalışıyoruz. Bu nedenle sürekli canlı ve dinamik olmak beni de motive ediyor.

**Yiğit Akü'de daha önce başka görevlerde bulundunuz mu?**

Yiğit Akü'ye az önce de bahsettiğim üzere muhasebe sorumlusu olarak başladım. Şimdi Genel Müdür Yardımcımız olan Serkan Bey, o dönem muhasebe müdürüydü. Yaklaşık 13 sene bu görevi beraber götürdük. Daha sonra Yiğit Akü Satınalma Müdürü olarak atamamı yaptılar. Yaklaşık 12 senedir de fabrikaların satınalma müdürlüğünü yapıyorum.

**Satınalma Departmanı size göre hangi yönleriyle diğer departmanlardan farklılaşıyor? Satınalmada çalışacak olanlara hangi tavsiyelerde bulunursunuz?**

Satınalma departmanı, işletme içindeki tüm birimlerle ve piyasada yer alan sektörlerle etkileşimindedir. Satın alma işlemi; bir işletmenin ihtiyaç duyduğu her türlü öğeyi, en uygun fiyattan almak ile kalite temin etme konularını ve gündemlerini içermektedir. Bu olgular temelinde satınalma birimi, departmanlar ara-

sındaki güçlü bir bağ olarak bilinir. Satınalma biriminde çalışacak olan kişilerin temel ve ilkel niteliklerinden biri de iyi bir analiz ve satın alma kuvvetinin nitelikli olmasıdır. Çalışacak kişi hem Türk Ticaret Kanunu, uluslararası ticaret gibi yazılı kuralları bilmeli hem de esnaflığı bilmeli. Zira her şey yazılı değil... Ayrıca kanunları da bilmeli ki haklarını korumalı. Pazar araştırmaları, ürün bilgisi, kalite ve fiyat bilgileri de beraberinde geliştirilmesi gereken durumlar içinde olmalıdır.

### **Satınalma departmanının sağlıklı çalışması için hangi operasyonel önlemleri alıyorsunuz, kritik kararlar departmanınızda nasıl veriliyor?**

Satınalma süreçlerimizin tümünde çok ciddi bir araştırma ve sektöre hakimiyet gerekiyor. Kritik karar mekanizmalarımızda çoklu fiyat teklifleri, ürün alternatifleri, hizmet ve faaliyetlerimize uyusacak iş birlikliklerini ve çözüm ortaklarını buluyoruz. Kalite ön planda olacak şekilde fiyat avantajı ve zamanında teslimat önemli kriterler arasında yer alıyor.

### **Yiğit Akü, Türkiye'nin akü sektöründe ihracatta 5 yıldır şampiyonluğu elinde tutan firması olmasıyla farklı bir konumda yer alıyor. Böyle başarılar size ve departmanınıza fazladan bir sorumluluk hissettiriyor mu?**

Elbette ciddi sorumluluklar getiriyor. Üst üste şampiyon olmak ve bunu süreğen hale getirmek büyük meziyet ve endişeleri bir arada saklıyor. Zira bölüm içi toplantılarımızda bunlar gün yüzüne çıkıyor. "Ya yapamazsak ya getiremezsek" gibi konular fazlasıyla konuşuluyor ve düşünülüyor. Hatta çözülemeyen konular evlere dahi taşınarak üzerinde düşünülüyor. Sürekli istişare edilip çözüm aranıyor.

### **Yaklaşık 45 yılı geride bırakmış köklü bir firma Yiğit Akü ve belli başlı değerleri bulunuyor. İş yaşamınızda Yiğit Akü'nün hangi değerlerinin sizi etkilediğini düşünüyorsunuz?**

Yiğit Akü etik ilkeleri ve profesyonel faaliyetlerinde Türkiye'nin marka değerine sahip köklü ve nitelikli bir şirkettir. Şirket kültüründe açıklık ve şeffaflık olgusu ön planda tutuluyor. İnsana değer katan felsefesi ile Yiğit Akü, sektörde daima yenilikçi hizmetler ve kaliteli ürünler sunuyor. Bu anlamda 45 yılı geride bırakmış

ve sektörün öncüleri arasında yer alıyor. Geçmiş tecrübe ve birikimlerinin tümünde ilkeleri ile hareket ederek, ileriye dönük tüm girişimlerinde başarı odaklı yaklaşımları bulunuyor. Bu kavramlar olgusunda Yiğit Akü her zaman değerleri ile bizleri etkisi altında bıraktığını gönül rahatlığı ile belirtebilirim.

### **İş hayatında başarılı olmak için size göre hangi donanımlara sahip olmak gerekir? Meslek yaşamında başarılı olmanın altın kuralı nedir?**

İş hayatında başarılı bireyin olmanın ilk ve temel şartı hedef koymaktır. Hangi işi yaparsanız yapın; net, ulaşılabilir, ölçülebilir, zamanı belli ve spesifik bir hedefe sahip olunmalıdır. Başarı; planlı olmak, deneyimlerinizle işinizle bütünsel ilerletmek, ekip ruhuna sahip olmak ve en önemlisi işinizi benimsemekten başlıyor. Meslek yaşamında başarılı olmak özveri ve iş sahiplenme yetisi ile oluşuyor.

### **Yiğit Akü dünyanın pek çok ülkesinde satışı olan ürünlerle imza atıyor. Pazarlara göre satınalma süreçlerinde dikkat etmeniz gereken yönler bulunuyor mu?**

Elbette tüm süreçlerimizde dikkat bizim için önemli bir olgu. İşimizde hassas olmamız gerekiyor. Tüm detaylara önem verilmesi gerektiği gibi iyi bir pazar analizi, ürün analizi, zaman analizi ve maliyet analizlerinin yapılması kaçınılmaz.

### **Otomotiv sektörü başta olmak üzere pek çok sektör tedarik krizi dolayısıyla zor günler yaşıyor. Bu krizi nasıl analiz ediyorsunuz ve Yiğit Akü'nün tedarik krizinden en az seviyede etkilenmesi için hangi önlemleri aldınız?**

Kuruluşundan bugüne kadar geçen sürede piyasalarda Yiğit Akü'nün yeri her zaman ayırdır. Bu-



**BAŞARI;  
PLANLI OLMAK,  
DENEYİMLERİNİZİ  
İŞİNİZLE BÜTÜNSEL  
İLERLETMEK, EKİP  
RUHUNA SAHİP  
OLMAK VE EN  
ÖNEMLİSİ İŞİNİZİ  
BENİMSEMekten  
BAŞLIYOR. MESLEK  
YAŞAMINDA  
BAŞARILI OLMAK  
ÖZVERİ VE İŞİ  
SAHIPLENME YETİSİ  
İLE OLUŞUYOR.**







nun nedeni de kurucularımızın şeffaf olması ve sürekli piyasanın içerisinde olmasından kaynaklanıyor. Bu durum biz yöneticilere de yansımış.

Tedarikçilerimiz ile sürekli iş birliği içerisinde çalışıyoruz. Bu sıkıntılı günlerden beraber geçeceğimize inandığımız için karşılıklı güven ve tedbirlerimiz ile ilerliyoruz. Bu nedenle tedarikçilerimiz Yiğit Akü'nün ihtiyaç duyduğu ürünleri ilk önce depoluyor, artan kısmı piyasaya sunuyor. Her ay bu döngü yaklaşık bir senedir devam ediyor. Ciddi olarak işe yarıyor. Bugüne kadar malzeme yokluğundan dolayı bir duruş yaşamadık.

**Yiğit Akü markası sizin için ne ifade ediyor ve size göre şirketi diğerlerinden ayıran en önemli özelliği nedir?**

Şehirlerarası seyahat yapmışsınızdır. Yol kenarlarında Yiğit Akü reklamlarını görmüşsünüzdür. Benim için bu Yiğit totemini gördüğümde yüzümdeki gülümseme, marka değerimizi ve diğerlerinden ayıran en önemli özelliğimizi ifade ediyor.



*ŞEHİRLERARASI SEYAHAT YAPMIŞSINIZDIR. YOL KENARLARINDA YİĞİT AKÜ REKLAMLARINI GÖRMÜŞSÜNÜZDÜR. BENİM İÇİN BU YİĞİT TOTEMİNİ GÖRDÜĞÜMDE YÜZÜMDEKİ GÜLÜMSEME, MARKA DEĞERİMİZİ VE DİĞERLERİNDEN AYIRAN EN ÖNEMLİ ÖZELLİĞİMİZİ İFADE EDİYOR.*



**İş hayatınızın sizi en mutlu eden yönü nedir? En çok hangi başarınızdan mutlu olmuştunuz?**

İş hayatımda 70 tane ihracat teşviki alıp işletilmesini ve kapatılmasını sağladım. Dört tane yatırım teşvik belgesi alıp, makineleri getirttik ve teşviklerin kapatılmasında katkımda oldu. Üç fabrikanın inşaatında baştan sonuna kadar bulundum. Bunlar benim meslek yaşamımdaki başarılarım ve bu başarılar bana ve şirketimize mutluluk getirdi.

**İş hayatınızdan geri kalan zamanda neler yaparsınız, bir hobiniz var mı?**

İki tane erkek çocuğum var. Onların eğitimi ile uğraşıyorum. Hobi amaçlı olarak bir dönem birkaç arı kovani aldım, ancak ilgilenemediğim için telef oldular. Boş bir zamanım hiç olmadı.



## “YİĞİT AKÜ BAYİSİ OLMAK BİZE SEÇKİN VE NİTELİKLİ AVANTAJLAR SUNUYOR”

SEKTÖRDEKİ BİRİKİM, TECRÜBE, İNOVASYON GÜCÜ VE ÜRÜN SEGMENTİ İLE YİĞİT AKÜ'NÜN SEÇKİN BİR MARKA OLDUĞUNU İFADE EDEN BARIŞ SELÇUK ARIKAN, “YİĞİT AKÜ'NÜN BAYİSİ OLMAK BİZE ÇÖZÜM ORTAKLIĞI, ÜRÜN KALİTESİ, MARKA BİLİNLİRLİĞİ VE DAHA BİRÇOK KONUDA SEÇKİN VE NİTELİKLİ AVANTAJLAR SUNUYOR” DİYOR.

**A**rıkanlar Akü Sanayi ve Ticaret A.Ş. firmasının ikinci kuşağını temsil eden Barış Selçuk Arıkan, Akdeniz Bölgesinde

Yiğit Akü markasıyla akü sektörüne güçlü bir giriş yaptıklarını söylüyor. Yiğit Akü'nün Antalya, Burdur, Isparta İlleri Bölge Bayisi olan Arıkanlar Akü ve Lastik adına

Barış Selçuk Arıkan, Yiğit Akü ile çalışma ve iş birliği sürecinin her geçen gün geliştiğini vurgulayarak, “Daha nice uzun yıllar bir arada olacağımızı içtenlikle be-



lirtebilirim” diyor. Akü sektöründe imalatçı olarak da yer almış Arıkanlar Akü’nün sektördeki varlığını anlatan Barış Selçuk Arıkan, Yiğit Akü ile yollarının kesişmesi ve iki firma arasında güçlenen bağlar hakkında bilgi verdi.

### **Önce sizi tanımak isteriz. Eğitiminizi nasıl tamamladınız ve iş hayatına nasıl başladınız?**

Burdur Merkez’de 1975 yılında dünyaya geldim. İlkokul, ortaokul ve lise eğitimimi Burdur’da tamamladıktan sonra 1996 yılında Eskişehir Anadolu Üniversitesi’nden Kimya Mühendisi olarak mezun oldum. Aynı yıl da ticarete başladım. Dört çocuk babası olarak ilk günkü heyecanımla ticarete devam etmekteyim.

### **Firmanız anlatır mısınız? Firma kuruluşu ne zaman gerçekleşti ve günümüzdeki haline nasıl ulaştı?**

Babam Bekir Arıkan, 1970 yılında ilk olarak akü satışı ile faaliyete geçti. Firmamız 1988 yılında sektördeki ihtiyacı görerek akü üretimine başladı. 1994 yılında anonim şirket olarak yoluna devam eden firmamız Arıkanlar Akü Sanayi ve Ticaret A.Ş. akü üretme mücadelesi 2005 yılına kadar sürdü ve akü üretimi sona erdi. Yine de firmamız Arıkanlar, lastik ve benzer ürünler ile beraber akü ticaretine devam etti. 2021 yılına kadar olan süreçte Yiğit Akü fabrikası ile sürekli ticari temaslarımız oldu. Nihayetinde 2021 yılında Yiğit Akü Antalya, Burdur, Isparta İlleri Bölge Bayisi olduk. Yiğit Akü ile bölgemizde akü sektörüne hızlı bir giriş yaptık. Şu anda Antalya’da bir, Burdur’da üç şube ile akü ve lastik satışı yapmaya devam ediyoruz. Ticaretimizi büyüterek devam ettirmeyi, bölgemizde en geniş pazar payını alarak lider olmayı ve babamdan aldığım bayrağı üçüncü nesle aktararak devam etmeyi hedeflemekteyim.

Özellikle Yiğit Akü bayilik sürecinde bize güvenen ve doğru yönlendiren Bölge Müdürümüz Erhan Biber’e, Genel Müdür Yardımcımız Taner Yiğit’e içtenlikle teşekkür ederim.

### **Akü sektöründe nasıl giriş yaptınız ve bu sektörde kaç yıldır faaliyet gösteriyorsunuz? Sektörün sizi çeken yanı neydi?**

Geçmişimizde babamdan dolayı akü üretimimiz olduğu için aslında erken yaşlarda akü sektörünün içerisindeyim. Fakat gerçek anlamda ve ticari olarak 1996 yılında üniversiteyi bitirdikten sonra akü sektörüne giriş yaptım. 26 yıldır mesleğimi severek yapıyorum. Bu meslek sayesinde



*HEDEFLERİMİZ VE STRATEJİLERİMİZİN BELİRLENMESİ KONUSUNDA NİTELİKLİ GÜNDEM VE PROJELERİ İLE YİĞİT AKÜ, BEKLENTİLERİMİZİN TÜMÜNÜ EKSİKSİZ KARŞILIYOR.*



istihdam oluşturmak ve vergi vererek devlete katkıda bulunuyorum. Bu meslek sayesinde işimizi düzgün yaparak ülkemiz insanına hizmet ediyoruz, bu da beni mutlu ediyor.

### **Yiğit Akü ile birlikte çalışma düşüncesi nasıl oluştu? Yiğit Akü bayisi olmak size hangi avantajları kazandırdı?**

Yiğit Akü, Türkiye’nin yüzde yüz milli sermaye gücüyle sektöründe nam kazanmış güçlü bir kuruluş. Sektördeki birikim, tecrübe, inovasyon gücü ve ürün segmenti ile yenilikçi çözümleri nihai tüketici ile buluşturan seçkin bir marka. Ürünün arkasında duran Yiğit Akü, satış sonrası hizmet ve faaliyetlerinin tümünde kalite ve güven temelinde hareket ediyor. Bu olgular kapsamında Yiğit Akü ile çalışma ve iş birliği sürecimiz her geçen gün geliyor ve daha nice uzun yıllar bir arada olacağımızı içtenlikle belirtebilirim. Yiğit Akü’nün bayisi olmak bize çözüm ortaklığı, ürün kalitesi, marka bilinirliği ve daha birçok konuda seçkin ve nitelikli avantajlar sunuyor.

### **Yiğit Akü ile çalışmaya başladığınızda beklentileriniz nelerdi ve bu iş birliği firmanız ne kattı?**

Yiğit Akü firması köklü alt yapısı ile tüm beklentilerimizin üstünde aktivasyonlar sunuyor. Hedeflerimiz ve stratejilerimizin belirlenmesi konusunda nitelikli gündem ve projeleri ile beklentilerimizin tümünü eksiksiz karşılıyor.

### **Yiğit Akü markasını pazardaki diğer markalar ile kıyasladığınızda izlenimlerin neler oluyor? İnsanlar arasında marka nasıl bir konuma sahip?**

Yiğit Akü markası Türkiye’nin birçok yerinde bilinen ve güvenilir bir marka. Nihai tüketici bu anlamda markayı kendine yakın hissediyor. Talep ve algıları Yiğit Akü markasına karşı çok net. Tercihlerini bu yönde



yaparak, bizlerin de yönlendirmeleri ile diğer markalardan kendini ayırıştırarak ürün kalitesi ile fark yaratıyor.

**Yiğit Akü bayisi olmak sizin için ne anlam ifade ediyor? Mesleki anlamda böyle bir şirketle iş birliği içinde olmak size hangi değerleri kazandırdı?**

Öncelikle sizlerin aracılığı ile bizlere bu imkanı sağlayan ve Yiğit Akü'nün periyodik aralarla yayımlanan bu başarılı dergisinde yer almaktan büyük mutluluk duyuyoruz. Yiğit Akü'nün sektördeki liderliği ve global arenadaki başarıları ile her zaman gurur duyuyoruz. Bayiliklerimizde bizlere sunduğu üstün nitelikli AR-GE ve gelişimleri, kendi alanımızda bizi üst seviyeye taşıyan yaklaşımı bizler için çok kıymetli. Sizlerin aracılığıyla kendilerine yeniden teşekkürlerimizi sunarız. Bu farkındalık ve iş birliği temelinde Yiğit Akü ürünleri ve ürün yelpazesinin bayiliğini üstlenmiş olmak ve bu pazarda gelişimini desteklemek için her zaman el ve gönül birliğimizin olduğunu belirtmek isteriz. Yiğit Akü bu anlamda iş birliği konusunda bizlere birçok değeri beraberinde getiriyor ve sağlıyor.

“

*YİĞİT AKÜ'NÜN SEKTÖRDEKİ LİDERLİĞİ VE GLOBAL ARENADAKİ BAŞARILARI İLE HER ZAMAN GURUR DUYUYORUZ. BAYİLİKLERİMİZDE BİZLERE SUNDUĞU ÜSTÜN NİTELİKLİ AR-GE VE GELİŞİMLERİ, KENDİ ALANIMIZDA BİZİ ÜST SEVİYEYE TAŞIYAN YAKLAŞIMI BİZLER İÇİN ÇOK KIYMETLİ.*

”

**Son kullanıcıyla doğrudan temas halindediniz ve deneyimlerinize göre insanlar neden Yiğit Akü'yü kullanmayı tercih ediyor?**

En önemli kavramlardan bir tanesi markaya güven. Uzun yıllardır sektörün içinde olan ve kaliteli ürün algısı ile müşteri memnuniyetlerini en üst seviyede tutma ilkesi ile hareket ediyor. Hizmetlerini ve faaliyetlerini bütünsel bir kavram ve ilkeler ile her zaman daha ileriye taşıyor. Yiğit Akü'yü tercih etme sebepleri oldukça fazla. Bizde bu durumdaki bayiler olarak çok mutluyuz.

**Yiğit Akü ürünlerini kullandıktan sonra müşterilerinden hangi yorumları alıyorsunuz? Onların sizinle paylaştığı yorumları aktarabilir misiniz?**

Memnuniyetlerini belirtmeleri, teşekkürlerini iletmeleri, bir sonraki iş



birliğinde bizleri yeniden tercih etmeleri, sürdürülebilir ve gelenekselleşmiş yapıları ile bu memnuniyetlerini bizlere sıklıkla aktarıyorlar.

**Otomotiv sektöründe teknoloji hızla geliyor ve elektrik elektronik donanımlar daha geniş alan kaplıyor. Bu gelişim aküye düşen yükü de artırıyor. Bu bakımdan Yiğit Akü ürün yelpazesinin geniş olmasıyla size avantaj sağlıyor mu?**

Elbette avantaj sağlıyor. Yiğit Akü her alanda ulaşılabilir akü segmenti ile fark yaratıyor. Yapılanmalarının tümünde ileriye dönük felsefe ve iş süreçleri ile her geçen gün yenilikleri yakalayan trendi ile akü sektöründe eşsiz ürünleri tüketici ile buluşturuyor.

**Müşteri memnuniyetini yakalamakta Yiğit Akü size hangi katkıları sunuyor?**

Müşteri memnuniyeti Yiğit Akü'nün ana felsefeleri arasında yer alıyor. Bizler de bu bilinç ile müşterilerimize katkı ve yarar sağlama noktasında eksiksiz hizmet sunuyoruz. Müşteri memnuniyeti ilkelerimiz ile süreklilik arz eden bir yapı içinde her geçen gün daha da büyüyoruz.

**Firma olarak sektörünüzdeki diğer firmalardan farklı olarak sizin müşterilerinize sunduğunuz özel hizmetler bulunuyor mu?**

Arıkanlar firması olarak müşterilerimizin doğru bilgiler ile doğru tercihler yapması ve ürünlerimizin satış sonrasında da yanlarında olduğumuzu hissetmelerini sağlıyoruz. Bu yaklaşımın pozitif geri dönüşlerini yaşadık, yaşamaya devam ediyoruz.

**Akü kullanımı ile ilgili sıkça karşılaştığınız hatalar nelerdir ve müşterilerin akülerini daha verimli kullanması için hangi tavsiyeleriniz oluyor?**

Öncelikle araç gereksinimlerine uygun akü seçilmeli. Sonrasında akünün yaz ve kış kontrolleri ile birlikte aracın elektriksel donanımının mutlaka periyodik olarak kontrol edilmesi gerekiyor. Ek olarak, araçların elektrik donanımı üzerinde ek yük yaratacak olan uygulamalardan ve modifikasyonlardan mümkün olduğunca kaçınmak akü verimini artıracaktır. Yiğit Akü'nün ulaştığı teknoloji seviyesi sayesinde kullanıcılara bakım gerektirmeyen aküler ile konfor ve performans bir arada sunuyor. Akü kullanıcılarımızın alacağı birkaç küçük basit önlem ile tüm mevsimleri

sorunsuz geçirmeleri mümkün. Yiğit Akü kullanan bir araç için akü bakımından ziyade araç bakımlarını yaptırmaları çok daha önemli. Akü kutup başlarının oksitlenmesine karşı temizlik yapılmalı, temizlik sonrası kutup başlarına uygulayacağını az bir miktar gres veya vazelin oksitlenmeye karşı mükemmel bir önlem olacak.

**Araç sahiplerine akü kullanımı veya bakımı için tavsiyeleriniz var mı?**

Araç sahiplerinin akü bakımlarında; akü tipine uygun olarak periyodik bakım yapılması konusunda hassasiyet göstermeleri gerekiyor. Periyodik bakımlar hem aküleri sağlıklı tutmaya hem de kullanıcıların herhangi bir problem ile karşılaşmasını önlemeye yardımcı olur. Genel kontrol, kutup başı temizliği, şarj durumu kontrolü, elektrolitlerin tamamlanması gibi çok temel bir kaç uygulama ile akülerinizi sorunsuz bir şekilde kullanabilir, bu konuda servislerimizde gerekli uygulamaları yaptırmalarını önermekteyiz.

**Pandemi sonrasında 2021 yılını nasıl geçirdiniz ve 2022 yılı için hedefleriniz nelerdir?**

Pandemi dönemi hemen hemen tüm sektörlerde ciddi ekonomik daralmalara ve kayıplara neden oldu. Sağlık başta olmak üzere ülkemizde ve tüm dünyada ciddi bir salgın ile karşı karşıya geldik. Fakat süreci yönetsel olarak ele aldığımızda büyük bir özveri ve titizlikle çalışmalarımıza devam ettik. Yiğit Akü bu anlamda bizlere yol gösterici haritası ve stratejileri ile birlikte fayda ve yarar sağlamaya devam etti. Süreci el ve gönül birliği ile atlattık. Çalışmalarımıza hız kesmeden yolumuza devam ettik.2022 yılı ve sonraki yıllarda beklentilerimizi ve hedeflerimizi yüksek tutarak bu yönde girişimlerimizi tamamlamayı ve en iyi şekilde hizmet ve faaliyetlerimize devam etmeyi planlıyoruz.



*MÜŞTERİ MEMNUNİYETİ YİĞİT AKÜ'NÜN ANA FELSEFELERİ ARASINDA YER ALIYOR. BİZLER DE BU BİLİNÇ İLE MÜŞTERİLERİMİZE KATKI VE YARAR SAĞLAMA NOKTASINDA EKSİKSİZ HİZMET SUNUYORUZ.*



# TÜRKİYE'NİN İHRACAT POTANSİYELİNİN YÜKSEK OLDUĞU HEDEF PAZAR:

# BREZİLYA

KÜRESEL TİCARETİN POTANSİYEL MERKEZLERİNDEN BREZİLYA İLE TÜRKİYE ARASINDA YÜKSEK TİCARET POTANSİYELİ BULUNUYOR. İKİLİ TİCARİ İLİŞKİLERE BAKILDIĞINDA DENGE TÜRKİYE'NİN ALEYHİNE GÖRÜNÜYOR. TÜRKİYE'NİN BREZİLYA'YA YAPTIĞI İHRACAT, BU ÜLKEDEN YAPTIĞI İTHALATININ HAYLİ GERİSİNDE... BUNA KARŞILIK AB ÜLKELERİNİN TÜRKİYE'DEN İTHAL ETTİĞİ ÜRÜNLERİ KENDİ MARKALARI İLE BREZİLYA PAZARINA SUNMASI TÜRKİYE'NİN BREZİLYA'YI HEDEF PAZAR OLARAK GÖRMESİNİ SAĞLIYOR. DOLAYISIYLA BU ÜLKEYE YAPILACAK İHRACAT DESTEKLERİ İLE YÜKSEK KATMA DEĞERE SAHİP OTOMOTİVDE DE ÖNEMLİ FIRSATLAR SUNUYOR.



**D**ünyada gelişmekte olan ekonomilerin en büyük ülkelerinden biri olarak Çin, Hindistan ve Rusya Federasyonu ile birlikte anılan Brezilya; aynı zamanda en önemli otomotiv pazarlarından biri olarak değerlendiriliyor. Dünyanın yüz ölçümü olarak beşinci büyük ülkesi Brezilya, ayrıca 211 milyon kişiyi aşan nüfusuyla dünyanın en fazla nüfusa sahip altıncı ülkesi durumunda. Güney Amerika'da yer alan ülke, küresel boyutta altıncı büyük otomotiv pazarı olarak dikkat çekiyor. Ancak Brezilya yalnızca araçlara olan yüksek talebiyle öne çıkmıyor; aynı zamanda dünya çapında önde gelen onuncu binek otomobil üreticisi arasında yer alıyor. Bununla birlikte Covid-19'dan kaynaklanan pandemi ülkenin otomotiv endüstrisini etkilemeden önce sektör, geçmiş dönemden kalma krizleri atlama yolunda büyüme eğilimi gösteriyordu.

2000'li yıllara kadar ülkede uygulanan ithalat kotaları ve pazarı korumaya yönelik uygulanan tarifeler firmaları otomotiv sektöründe üretim yapmak ya da mevcut otomotiv imalat tesisi yatırımlarını genişletmek yönünde

*ÜLKEDEKİ TAŞIT ÜRETİMİNİN YAKLAŞIK DÖRTTE ÜÇÜNE DENK GELEN BREZİLYA BİNEK OTOMOBİL İMALATI, 2020 YILINDA SON 10 YILIN EN DÜŞÜK SEVİYESİ OLARAK KAYITLARA GEÇTİ VE 1.6 MİLYON ADET CİVARINDA GERÇEKLEŞTİ.*



### VERGİ MALİYETİ YÜKSEK

Brezilya hükümetinin 2000'li yıllara kadar daha yoğun olan yerli otomotiv ve otomotiv yedek parça üreticilerini desteklemek amacıyla uyguladığı yüksek gümrük vergisi politikaları hâlâ bazı ürünler için devam ediyor. Dönem dönem karşılıklı adımlar ile bazı iyileştirmeler yapılmış olsa da anlaşmaların kapsamı çok geniş olmadı. Ağustos 2019'da iki ülke karşılıklı görüşmeler ile bazı otomotiv yedek parça ürünleri için karşılıklı olarak gümrük vergileri sıfırlandı. Fakat birçok ürün bu tarifelerden faydalanamadı. Brezilya pazarına erişimde Türk ihracatçıların önünde bazı engeller mevcut. Brezilya'da vergilerin kümülatif yöntemle hesaplanması nedeniyle potansiyel alıcılar için birim fiyat üzerinden ödenmesi gereken toplam vergi, asıl ithalat gümrük tarifesinin dört katına kadar çıkabiliyor. Örneğin, akü özelinde yüzde 18 olan gümrük tarifesi ithalatçının deposuna ulaşana kadar yüzde 61,82 daha ek vergi yüküyle karşılaşılıyor ve toplamda yüzde 79,82 toplam vergi maliyeti oluşuyor.







harekete geçirdi ve bu durum yerel ekonomiyi canlandırmaya yardımcı oldu. Aslında Brezilya otomotiv endüstrisinin ürettiği gelir, son yıllarda ortama 60 milyar dolara yakındı. Bununla birlikte ülkede son 10 yıllık dönemde sektör, ilerlediği yolda birkaç darbeye dayanmak zorunda kaldı. Bu darbelerin sonucusu ise öngörülemeyen şekilde gelişen pandemi koşulları oldu. Ülkedeki taşıt üretiminin yaklaşık dörtte üçüne denk gelen Brezilya binek otomobil imalatı, 2020 yılında son 10 yılın en düşük seviyesi olarak kayıtlara geçti ve 1.6 milyon adet civarında gerçekleşti. Bu durum 2016 ve 2019 yıllarını kapsayan dönemde görülen sürekli büyüme eğiliminin sonu olarak raporlara geçti. Böylece sektör 2014 yılında yaşanan kriz dönemindeki seviyeye geri dönmüş oldu.

### **PANDEMİ SATIŞLARI ETKİLEDİ**

Motorlu taşıt satışlarının da bir ülkenin sosyal ve ekonomik durumundan ortaya çıkan sonuçlardan doğrudan etkilendiğini göz önüne alırsak, Brezilya'da da aynı şekilde etkilerin görüldüğünü söyleyebiliriz. 2020'de Brezilya'da yaklaşık 2 milyon adet yeni motorlu taşıt satışı yapıldığı görüldü. Sadece bir yıl önce bu satış

***EKONOMİK  
KRİZE RAĞMEN,  
OEM'LER ÜLKEYE  
YATIRIM YAPMAYI  
SÜRDÜRÜYOR.  
YATIRIMLARDA  
SAO PAULO KENTİ  
EN YÜKSEK PAYI  
ALMAYA DEVAM  
EDİYOR.***

adeti 2.8 milyon adet civarında olmuştur. Kriz etkisinde geçen 2014 yılından bu yana en yüksek satış seviyesi olduğu görülmüşken, 2010'lu yılların başındaki yıllık ortalama 3.5 milyon adet hâlâ çok gerisinde...

Dünyanın en büyük 7'nci ekonomisi olan Brezilya 8'inci büyük otomotiv üreticisi olarak biliniyor. Yeni hafif taşıtlara geldiğinde Brezilya 6'ncı büyük imalatçı konumunda... Otomotiv endüstrisi Brezilya'da gayri safi yurt içi hasılanın yüzde 5,5'ünü oluşturuyor. Otomotiv endüstrisinin yıllık cirosu Brezilya'da yaklaşık 59.2 milyar dolar ve ülkede bu endüstride çalışan kişi sayısı 120.5 bin kişiye ulaşılıyor ve sektörde faaliyet gösteren firma sayısı ise 5 bin 800'ü buluyor.

### **OTOMOTİVİN KALBI SAO PAULO'DA ATIYOR**

Otomotiv üretimi Brezilya'nın güney ve güneydoğu bölgelerinde yoğunlaşıyor. Sao Paulo'da 419 otomobil parçası imal eden firma bulunuyor. Ülkede binek otomobil üretiminde ilk beş sırayı Volkswagen, Fiat, General Motors, Ford ve Renault alıyor.

## **RAKAMLARLA BREZİLYA EKONOMİSİ**

Nüfus:

**212,6 milyon**

Para Birimi:

**Brezilya Reali**

GSYİH:

**1,445 trilyon USD (2020)**

Gayri Safi Milli Gelir (GSMG):

**14 bin 550 SAGP doları  
(2020)**

Kişi başı GSYİH:

**6 bin 796 USD**



## HEDEF ÜLKE BREZİLYA

Mal İhracatına Yönelik Devlet Desteklerinde Hedef Ülkelere Hedef Sektörlerde Gerçekleştirilen Faaliyetlere İlave Destek Sağlanması Hakkında Cumhurbaşkanı Kararı Resmi Gazete'de yayımlanarak yürürlüğe girdi. İlgili karara göre Ticaret Bakanlığının uzun soluklu ve geniş katılımlı çalışmaları belirlediği hedef ülkelere ihracatçının yönelmesini teşvik etmek ve bu ülkelerdeki pazar payının hızla artırılmasını sağlamak amacıyla destek oranları artırımlı olarak uygulanıyor. Yüksek katma değer sahibi otomotiv sektörü de bu destekler kapsamında yer alıyor. Yapılan düzenlemeyle 2021 yılı için belirlenen hedef ülkeler arasında Brezilya da yer alıyor. İhracatçı firmaların bu destek kapsamında Brezilya'da katıldıkları fuarlar, iştirak ettikleri sektörel ticaret heyetleri, ticaret yapmak amacıyla açtıkları çeşitli birimlerin kira ödemesi ve tanıtım ile marka tescil giderlerine Ticaret Bakanlığınca sağlanmakta olan ilave destek oranları 5'er puan daha artırılabilecek.



Ekonomik krize rağmen, OEM'ler ülkeye yatırım yapmayı sürdürüyor. Yatırımlarda Sao Paulo kenti en yüksek payı almaya devam ediyor.

Pazarda otobüs ve kamyon satın alımında en büyük etken Brezilya Kalkınma Bankası (BNDES)... Devlet idaresindeki bu banka ekonomideki belirli sektörleri pazardaki oranların altında faiz oranlarında kredi kullanma imkânı sunarak finanse ediyor. Otomotiv imalatı sektörü bu finansman imkânından yüzde 25'i aşan oranda yararlanıyor. Devlet desteklerinden ayrı olarak Çin merkezli firmalar da büyük bir potansiyel barındıran Brezilya elektrikli araçlar pazarında yatırım yapıyor. Aslında 2020'ye kadar pazarda elektrikli araç satışının 35 bin adede kadar ulaşması bekleniyordu. Çinli yatırımcıların Sao Paulo'da elektrikli araç üretmekte istekli olduklarından bu yana büyük bir fırsat olarak görülüyor. Bu arada Japonya merkezli Mitsubishi elektrikli otobüs, Volvo ise hibrit otobüs üretiminde 2012'den beri Brezilya'da faaliyet gösteriyor. Ayrıca BNDES, elektrikli taşıtlar hakkındaki araştırmaları ve elektrikli otobüsleri mali teşvikler suna-

rak destekliyor. Hükümet, elektrikli araçlara sahip olmayı teşvik etmek için vergileri azaltmanın yoluna gidiyor.

### ÇOK SAYIDA İŞ FIRSATI BULUNUYOR

Brezilya'da yatırımları artırmak ve sektöre daha fazla yatırımcı çekmek için hükümet tarafından oluşturulan ve uygulanan teşvikler ve programlar ile çok sayıda iş fırsatı bulunuyor. Ülke içinde yerli üretimin güçlü olması, OEM ve Tier 1 tedarikçilerinin yerel pazardaki varlığı ile otomotiv sektörünün büyümeyi sürdürmesi bekleniyor. Bu nedenle, hükümet desteklerinin olması ve artan mali desteklerle Brezilya otomotiv endüstrisinde pazara giriş yeni yatırımcılar adına umut verici görünüyor. Brezilya otomotiv sektöründe iç pazarda

*TÜRKİYE'NİN  
BREZİLYA'YA EN  
FAZLA İHRACAT  
YAPTIĞI SEKTÖRLER  
ARASINDA  
İNORGANİK  
KİMYASALLAR,  
OTOMOTİV, MAKİNE  
VE MEKANİK  
PARÇALAR, MEYVE  
VE KURUYEMİŞ İLE  
DEMİR ÇELİK YER  
ALİYOR.*



yabancı şirket yatırımlarının halihazırda olması ve daha yabancı yatırımcıların ilgisinin karşılanması için gerekli süreçler tamamlanmış durumda. Elektrikli otomobil segmenti gibi alternatif enerjiye dayalı otomobil endüstrisi de fırsatlar barındırıyor.

### **YÜKSEK İHRACAT POTANSİYELİ**

Türkiye'nin Brezilya'ya en fazla ihracat yaptığı sektörler arasında inorganik kimyasallar, otomotiv, makine ve mekanik parçalar, meyve ve kuruyemiş ile demir çelik yer alıyor. Son beş yılda yıllık ortalama yüzde 139 büyüme ile inorganik kimyasallar, Türkiye'nin Brezilya ihracatında en çok artış gösteren sektör

*BREZİLYA İLE TÜRKİYE ARASINDA KURULACAK YAKIN EKONOMİK İŞ BİRLİĞİ MERCOSUR İLE ORTAYA ÇIKACAK GENİŞ PAZARDAN TÜRK FİRMALARININ DA YARARLANMASINI SAĞLAYABİLİR.*



olarak dikkat çekiyor. Ticaret Bakanlığınca yapılan çalışmalarda Brezilya pazarına sunulan çoğu Türk ürününün Avrupalı firmalar tarafından toptan alınıp, perakende olarak ülkeye giriş yaptığı gözlemleniyor. Kalitesinin yanı sıra AB ülkelerine göre fiyat avantajı taşıyan Türk malı ürünlerin Brezilya pazarında farkındalığı yeterince oluşturulmadığı için Türkiye'nin ihracatının bu ülkede büyüme potansiyeli bulunuyor. Brezilya ile Türkiye arasında kurulacak yakın ekonomik iş birliği Arjantin, Paraguay ve Venezüella'nın üye oldukları Güney Ortak Pazarı (MERCOSUR) ile ortaya çıkacak geniş pazardan Türk firmalarının da yararlanmasını sağlayabilir.

### **TÜRKİYE VE BREZİLYA ARASINDAKİ İKİLİ TİCARET VERİLERİ** (Milyon \$)

Yıl	İhracat	İthalat	Fark
YIL	İHRACAT	İTHALAT	FARK
2021	1025.5	3827.0	-2801.5
2020	588.8	3 228.3	-2 639,5
2019	494.8	2 655.1	-2 160,3
2018	507.7	3 303.7	-2 796
2017	402.0	2 603.6	-2 201,6
2016	342.3	1 764.4	-1 422,1
2015	478.2	1 815.5	-1 337,3
2014	819.0	1 839.0	-1 020
2013	965.3	1 485.0	-519,7

Kaynak: TÜİK

# OTONOM SÜRÜŞ TEKNOLOJİLERİ tarımın ÇEHRESİNİ DEĞİŞTİRECEK



**TARIMDA SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK, TARIMSAL ÜRETİMDE DOĞAYA SALINAN KARBON MİKTARININ AZALTILMASI, DOĞAYA DOST ÜRETİM MODELLERİNİN UYGULANMASI VE İNSAN SAĞLIĞINI KORUYAN BİR TARIMSAL ÜRETİM MODELİ İÇİN TEKNOLOJİDEN YARARLANMAK GEREKİYOR. BU BEKLENTİLER ELEKTRİK MOTORLU VE OTONOM SÜRÜŞ SİSTEMİNE SAHİP TRAKTÖR VE TARIM MAKİNELERİNİ GÜNDEME GETİRİYOR.**



**H 05** AUTONOMOUS HARVESTER CONTROL

**COORD** Y+ X- X+ Y-

**AREA**

90 140 **ROWS** 8 **GPS**

**SPEED ENERGY** 75%

56%

**CONFIGURATION #1** **CONFIGURATION #2**

**SETUP**

**RUN STOP**

**D**oğal denge kusursuz çalışıyor olsa da doğadan elde edeceğimiz kaynaklar sonsuz değil... Doğanın kendini yenileyebilme gücünü aşan oranda tktim, doğal kaynakların sonunu daha hızlı getirecek ve bu tükenişin ardından geri dönüş mümkün olmayacak. İnsanlığın nüfusu artarken şehir merkezleri de genişliyor. Bu durum hem beslenecek kişi sayısını artırıyor hem de kaynakların sağlanacağı tarım arazilerinin yerleşim bölgelerine terk edilmesi riskini kuvvetlendiriyor. Bu noktada insanların kaliteli ve yeterli şekilde beslenmesini, yeterli miktarda gıda maddesine ulaşabilmelerini sağlayan sürdürülebilir tarım; tarımsal üretimin doğaya uyumlu ve sürdürülebilir kriterleri içeren uygulamalar olarak tanımlanıyor.

Otomotiv sektörü vreci yatırımlara yöneliyor. Hidrojen yakıtı ve elektrikli otomobiller dönüşümü başlatırken tarım makineleri ve traktörlerin de bu gelişmelerden sürdürülebilir tarım ilkeleri doğrusunda etkileneceğini söyleyebiliriz. Yedek parça tedariki sayesinde traktörleri uzun yıllar kullanmak

*AKILLI TARIM  
TEKNOLOJİLERİNİN  
HAYATA GEÇMESİYLE  
GÜBRELEME  
VE İLAÇLAMA  
SIRASINDA  
TAŞARRUF  
SAğLANIYOR,  
DOğAYA KARIŐAN  
GÜBRE VE  
İLAÇ MİKTARI  
AZALTILARAK HAVA  
VE SUYA KARIŞMASI  
ÖNLENİYOR,  
BU YOLLA  
OLUŞACAK KİRLİLİK  
ENGELLENEBİLİYOR.*

mümkün, yalnız fosil yakıtlardan kademeli olarak vazgeilirken traktörler ve tarım makinelerinde bu dönüşüm nasıl yaşanacak? Kullanılan çoğu traktör, biçerdöverler, kendi yürür balya makineleri ve gübreleme makineleri gibi birçok ürünün hem dijital teknolojilerden hem de dekarbonizasyon sürecinden etkileneceği açık. Bu bakımdan dönüşümün başlangıç noktası ise tarımda g ihtiyaını karşılayan traktörler olacak.

### TEKNOLOJİ TARIMLA BULUŐUNCA...

Tarımsal retim aslında günümüzde de teknolojiden uzak değil... Hatta birçok ülke en parlak gençlerini tarım ve tarım makineleri alanına yönlendirmek için çareler arıyor. Artan nüfus ve sınırlı kaynakların optimum seviyede kullanılması ihtiyaı hassas tarım, akıllı tarım ve sürdürülebilir tarım gibi pek çok kavramı gündeme getirdi. Bu bakımdan tarlaların haritalandırılması, tarlalarda hasat sırasında biçerdöverin en yüksek verimde kullanılabilmesi için tarla sürülürken GPS kullanılıyor. Diğer yandan toprak ısısı ve nem durumu için sensörlerden anlık veri alınabiliyor. Tarlalardan elde edilen verilerin datalar halinde kaydediliyor. Böylece tarla daha küçük parsel halinde ele alınarak elde edilen verim yıllar içinde kaydedilerek işlenebiliyor. Geçmişe yönelik bilgilerle hangi alanın ne kadar gübre ihtiyaı olduğu ngrlebiliyor. Aynı zamanda zararlı bitki türleri öbek halinde yayıldığı için zararlı bitkilere karşı ilaçlamanın tarlaların tamamında yapılmasına gerek bulunmuyor. Geçmişe yönelik kayıtlarla zararlı bitki öbekleri





haritada belirlenerek zararlı bitkilere karşı ilaçlama sadece bu noktalarda yapılıyor. Akıllı gübreleme ve ilaçlama uygulamaları girdi maliyetlerini azaltırken, teknolojinin de yardımıyla daha etkin kullanım sağlıyor. Gübreleme ve ilaçlamada artan miktarın doğaya karışarak hava ve suya karışması ve bununla oluşacak kirlilik de engellenebiliyor. Tabii bu akıllı tarım uygulamaları hiçbir zaman organik tarımın yerini tutmayacak olsa da en azından tarımda kullanılan suni gübre ve tarımsal ilaçlamayı en düşük seviyede tutuyor.

### **SÜRÜCÜSÜZ TRAKTÖR TARIMDA CAN GÜVENLİĞİNİ ARTIRACAK**

Tarımsal işletmeler bütünüyle doğada ya da doğal kaynakların yakınında yer alıyor. Bu nedenle eski usul ve verimi düşük dizel motorlar aynı zamanda saçıkları partiküllerle hava ve toprak başta olmak üzere doğayı kirletiyor. Ayrıca yol dışında ve değişik iklim koşullarında çalışan traktörler, insan faktöründen bağımsız daha verimli kullanılabilirler. Tarımsal geniş bir iklim deseni altında yapılıyor. Kimi zaman sıcak ve kurak bir bölgede, kimi zaman da yağışlı ve engebeli bir arazide... Traktör her ne kadar güçlü bir araç olarak zorlayıcı koşulların çoğu ile başa çıkabile-

**Elektrikli  
traktörler  
5  
saatlik şarj  
ile 10 saat  
çalışabilecek  
şekilde  
tasarlanıyor.**

cek bir makine olsa da onu kullanan insan her koşulda çalışmıyor veya çalışırsa zaman içerisinde hastalıklar gelişebiliyor. Örneğin yaz mevsiminde gündüz güneşin zararlı ışınları zamanla cilt kanserine yol açabilir. Ayrıca arazi koşullarında çalışan traktörlerde uzun süre çalışmak, traktörü kullanan operatörün titreşime uzun zaman maruz kalmasına sebep olur. Bu durumda zaman içerisinde omurga hasarı, iskelet ve kas sisteminin zedelenmesi gündeme gelebilir. Ayrıca traktörler ve tarım makinelerinin kullanımı iş kazalarına yol açabiliyor. Bu tehlikelerin başında traktörün devrilme ihtimali yer alıyor. Devrilen bir traktörde koruyucu önlemler yoksa ağır yaralanma ve ölümlere yol açıyor. Diğer yandan tarım makine ve ekipmanları kesme, koparma ve biçme amacıyla geliştirildiği için insanlarda uzuv kaybına yol açabilecek, hatta hayatlarını kaybetmelerine neden olacak tehlikelere de açık... Bütün bu koşullar



altında dünyanın belli başlı traktör üreticileri tam otonom sürücüsüz traktör üretmeyi planlıyor ve tabii ki elektrik motorlu olması için de çalışıyorlar.

### TAM OTONOM SÜRÜŞ ÖNCE TARIMDA GERÇEKLEŞEBİLİR

Otonom sürüşe geçişte tarımda daha az zorlayıcı koşul bulunuyor. Tarlanın trafiğe kapalı oluşu, alanda sınırlı sayıda araç bulunması, traktör ve tarım makinelerinin hareket ettiği rotanın basit ve belirgin olması ile tarımda otonom sürüşe geçiş daha mümkün kılıyor. Daha çevre dostu bir tarım için kendi yürür elektrikli traktörler fikri traktör üreticileri ve yatırımcılara da cazip geliyor. Otonom traktörler tarla sürmek, tarlayı biçmek ve hasat etmek gibi görevleri yerine getirmek üzere programlanabilir. Böyle bir traktör, bir start up olan Monarch Tractor tarafından 5 saatlik şarj ile 10 saat çalışabilecek şekilde tasarlandı. Her ne kadar operatör gerektirmiyor olsa da ABD’de yasalar gereği bir operatöre anlık çalışma verisi gönderebilecek ve acil bir durumda durdurulabilecek şekilde geliştiriliyor. Ayrıca otonom traktörlerde mahsul, çiftlik hayvanı gibi unsurları tespit edebilen ve bununla beraber etrafta olabilecek tarım işçileri ile otonom traktör veya tarım makinesinin çarpışmasını önleyecek sensörler bulunması gerekiyor.

*ELEKTRİK MOTORLU OTONOM TRAKTÖRLER ÇEVRECİ OLMASININ YANI SIRA İŞÇİLİK MALİYETLERİNİ AZALTACAK, KALİFİYE ELEMAN SORUNUNU ÇÖZECEK VE ARTAN YAKIT MASRAFINI KURTULMAYI SAĞLAYACAK.*

### TARIM DÖNÜŞÜME HAZIR

Ulaşım ve enerji sektörlerinin şekillenmesinde katkısı olacak otonom sürüş teknolojileri küresel çapta tarım sektörünü elektrikli otonom traktörler başta olmak üzere diğer tarım makineleriyle yeniden dönüştürmeye hazır. Eğer bir yenilenebilir elektrik kaynağından yararlanan böyle bir traktör, dizel motorlu muadilinin yerine kullanılırsa yılda ortalama 77 ton karbondioksit emisyonunun oluşmasını önleyecek. Bu miktar aynı zamanda yollarda gördüğümüz benzinli binek otomobillerden 17 tanesinin salgıladığı emisyonu denkleştirecek. Bunun yanı sıra otonom traktörler işlemi sırasında data toplayabilecek şekilde geliştiriliyor. Böylece çiftçiler tarlalarının toprak yapısı ve mahsul sağlığı, uzun vadede tarlanın verimi üzerine daha doğru bilgiler toplayabilecek ve mahsulde renk bozulması veya sulama sisteminde kaçak olması gibi olumsuz durumlarda uyarı alabilecek. Tabii bu teknolojinin en güzel avantajı ise çiftçileri yakıt ve iş gücü





masrafından büyük oranda kurtaracak olması... İşçilik maliyetlerinin azalması, yeterli seviyede kalifiye eleman bulunamıyor olması sorunu ve artan yakıt masrafından kurtulmak da cabası...

Sürücü kabini olmayan otonom traktör daha hafif olduğu için toprak sıkışması gibi önemli bir soruna da çözüm olabilir. Diğer bir taraftan traktör kendi başına çalışmakla çiftçiye zaman kazandıracak ve dikkatini geliştirmeye açık yönlere odaklayabilecek. Böylece ihtiyacı daha net bir şekilde saptayan çiftçiler hassas gübreleme yapabilecek.

### GELECEĞİ ŞEKİLLENDİRECEK ÜÇ TEMEL TEKNOLOJİ

Küresel ısınma nedeniyle iklim yapısı dünyanın çoğu yerinde değişim gösteriyor. Bu durum çiftçilerin yeni sorunlarla da yüzleşmesine yol açacak. Dolayısıyla teknoloji geleceğin tarımında bu güçlükleri aşmakta destek alınabilecek temel unsur... Gelecekte tarımı şekillendirecek üç teknoloji ise elektrifikasyon, otomasyon ve yapay zekâdan geçiyor. Elektrifikasyon sadece güç kaynağı olarak traktörde batarya kullanımı anlamına gelmiyor. Aynı zamanda motor ve hidrolik sistemlerin yerine elektrik motoru ve elektrikli sistemlerin kullanılması anlamına geliyor. Elektrik motoru düşük hızda yüksek tork üretebiliyor ve bunu daha verimli, daha güvenilir şekilde yapıyor. Ayrıca elektrik motorlu traktörler muadili dizel traktörlerden daha hafiftirler. Diğer yandan değiştirilebilir batarya yapısına sahip olmaları nedeniyle yerinde enerji takviyesi yapılarak kesintisiz çalışması, hasat zamanı gibi yoğun dönemde zaman kazandırması da mümkün.

Otomasyon konusuna yeniden eğildiğimizde, bunun yalnızca traktörün operatörden bağımsız olarak çalışması olarak göremeyiz. Otonom traktör üzerine yürütülen çalışmaların amacını aslında en iyi operatörün denetimi altında bir traktöre ulaşmak olarak tanımlayabiliriz. Aslında tarımda otonom sürüş, uydu verileri rehberliğinde traktörün kumanda edilmesiyle başladı. Böylece tarla sürülürken pulluk daha doğru bir hatta ilerler ve ardında daha düz bir iz bırakır. Bu hattın doğru olması hasatta verimi arttıracığı için tarlanın da doğru sürülmesi gerekir. Ayrıca tarlanın tekrar tekrar sürülmesi erozyonun etkisini arttıracığı için tek seferde doğru sürmek önem taşır. Bu noktada otonom traktörler ile tarla önceden planlanarak doğrudan sürülebilir ve işlemler sırasında değişen bir durum olmuşa buna uygun şekilde anında otomatik ayarlamalar yaparak çözüm üretilebilir.

Tarımda yenilik arayışı sona ermeyecek. Bunun bir parçası da yapay zekâ teknolojilerinin daha et-

kin şekilde kullanımını içeriyor. Sensör kullanımı arttıkça elde edilen verilerin detaylı şekilde işlenmesi ve bu verilerin bir yandan takibi aşamasında yapay zeka etkin bir şekilde kullanımda olacak.

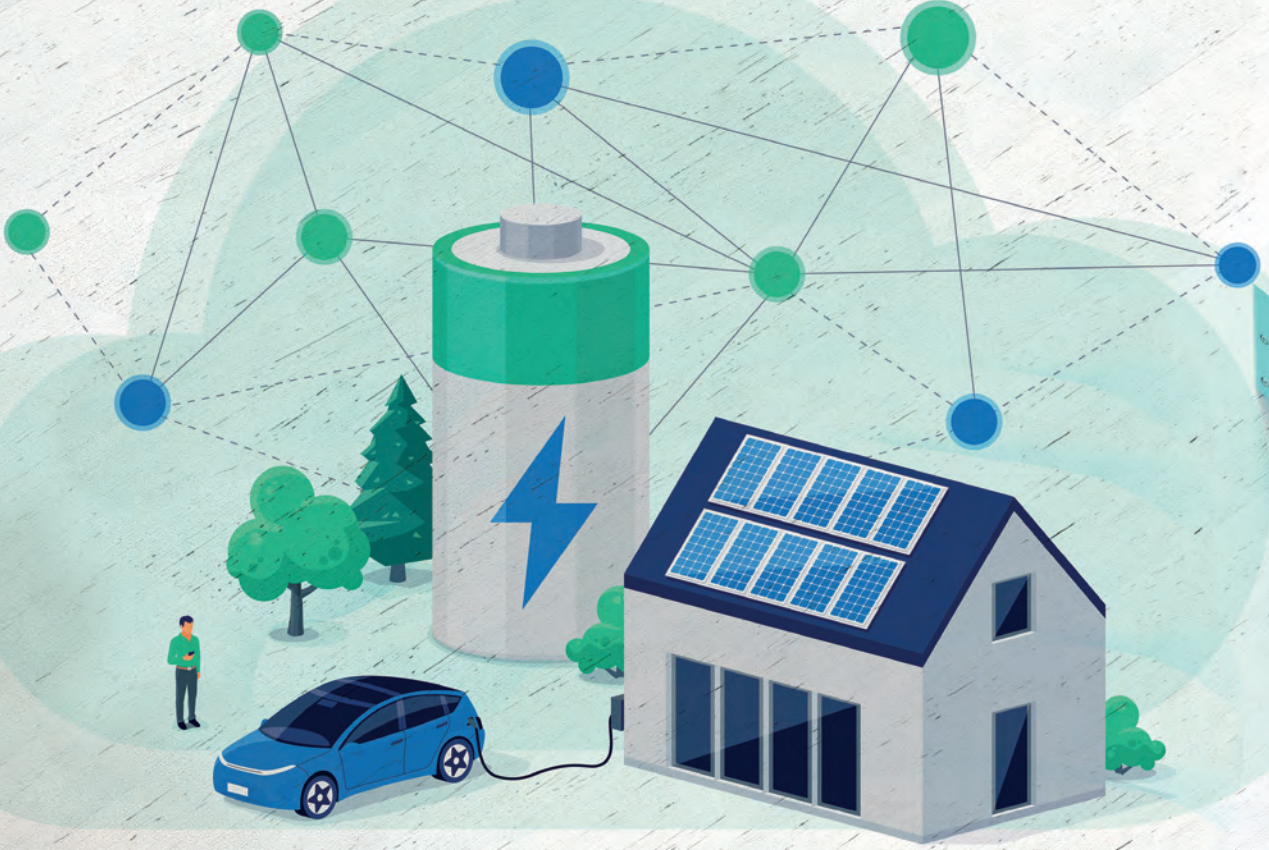
## YİĞİT AKÜ GELECEĞİN TARIMINA HAZIR

Ar-Ge ve inovasyon gücünü 40 yılı aşan sektör deneyimiyle harmanlayan Yiğit Akü, tarım sektörüne özel yüksek teknoloji ürünler geliştiriyor. Yiğit Akü tarım akülerinin bazı özellikleri şöyle sıralanıyor:

- ⇒ Arazi koşullarına uygun güçlü plakalar ve güçlü iç tasarım.
- ⇒ Yaz-Kış güçlü performans.
- ⇒ Vibrasyona karşı ekstra dayanım.
- ⇒ Kolay monte edilebilirlik.
- ⇒ Tüm hava ve arazi koşullarında maksimum performans.
- ⇒ Sarsıntı ve ağır hizmet şartları altında yüksek çevrim ömrü.
- ⇒ Özel alaşimli ızgaralar ile en düşük su tüketimi.
- ⇒ Güçlü kutu ve kapak tasarımı ile maksimum dayanıklılık.
- ⇒ Uzun süreli beklemelelerde dahi üstün marş basma kabiliyeti.
- ⇒ Tüm tarım araçlarında kullanılabilir ölçü ve tasarım.

Yıllık  
**77**  
ton  
karbondioksit  
salımı  
elektrikli  
traktör  
kullanımıyla  
engellenecek.





# LİTYUM-İYON BATARYALARDA YİĞİT AKÜ UZMANLIĞI

**T**eknolojik gelişmeler ve insanların ihtiyaçları taşınabilir batarya çözümlerini ön plana çıkarıyor. Ulaşımından iletişime, sağlıktan savunmaya her alanda teknolojik ürünlere talep hızla artıyor. Elektrikli araç teknolojisinde uzun süreli ve etkin olarak kullanım için temel şart yüksek enerji yoğunluğuna sahip, güvenli, uzun ömürlü, bakımı kolay, kısa sürede şarj edilebilen ve çevreye zarar vermeyen bir enerji kaynağına sahip olmalarıdır. Tekrar şarj edilebilen ya da ikincil lityum-iyon (Li-iyon) bataryalar günümüzde taşınabilir elektrikli araçların taşıma sektörün-

deki öneminin artmasıyla da gün geçtikçe değer kazanıyor. Li-iyon bataryalar sergiledikleri yüksek enerji yoğunlukları ve çevre dostu olmaları sebebiyle geniş kullanım alanları sunuyor.

## YİĞİT AKÜ ÖZEL BATARYA PAKETLERİ TASARLIYOR

Li-iyon bataryalar, Yiğit Akü'nün 50 yıla yakın sektör deneyimi ve üretim kabiliyeti ile tüm elektrikli araçlar başta olmak üzere geniş bir kullanım alanına sahip. Bu konuda Yiğit Akü pazarda verdiği hizmetle diğer üreticilerden farklılaşıyor. İlk önce Yiğit Akü, müşterilerinin bataryalarına

özel teknik fizibilite çalışması yapıyor. Böylece uygulamaya özel batarya paketi tasarlanıyor. Uzman mühendis ekibi ile özel tasarlanan batarya paketi araca entegre ediliyor. Özgün tasarım patentleri de bulunan Yiğit Akü, kullanım alanı ölçüleri kısıtlı olan makineler için müşterilerine özel paketler tasarlayabiliyor.

## YÜZDE 100 YERLİ VE MİLLİ SERMAYE...

Yerli olarak üretimi gerçekleştiren Li-iyon batarya paketleri, kararlı kimya yapısı sayesinde sağladığı yüksek performans ve uzun kullanım ömrü avantajlarıyla rakiplerine



**BATARYA TEKNOLOJİSİNİN DÜNYA ÇAPINDAKİ GÜNDEMİNDE LİTYUM-İYON BATARYALAR İLK SIRAYI ALIYOR. TAŞINABİLİR TEKNOLOJİK CİHAZLARDAN RÜZGAR ENERJİSİ SANTRALLERİNE, MARİN ARAÇLARDAN ELEKTRİKLİ OTOMOBİLLERE KADAR GENİŞ KULLANIM ALANI OLAN LİTYUM İYON BATARYALAR BİRÇOK ÇETREYİLLİ PROBLEMİN ÇÖZÜMÜNÜ OLUŞTURUYOR. BATARYA TEKNOLOJİSİ VE AR-GE ÇALIŞMALARıyla BU ALANDA UZMANLIĞINI KANITLAMİŞ YİĞİT AKÜ, MÜŞTERİ İHTİYAÇLARI DOĞRULTUSUNDA ÖZEL LİTYUM İYON BATARYA PAKETLERİ ÜRETİYOR.**

kıyasla her zaman bir adım önde... Yiğit Akü uzmanlığı ile üretilen Gelişmiş Batarya Yönetim Sistemi, çalışma koşulları altında bataryayı korumak için batarya ile makine arasında sürekli bir iletişim sağlıyor. Teknik destek ve satış sonrası servis hizmeti uzman teknik servis ekibi ile Yiğit Akü, kullanıcılara her an uzaktan veya saha servis hizmeti sunuyor. Kendini kanıtlanmış "Distalong Lityum İyon Batarya Teknolojisi" ile sektöründe lider konumunda olan Yiğit Akü, yerli olarak ürettiği batarya teknolojisini geniş bir kitlenin kullanımına arz ediyor.

### **GÜCÜNÜ LİTYUM İYONLARINDAN ALAN TEKNOLOJİ**

Li-iyon bataryalar da elektrokimyasında

*GÜNÜMÜZDE EN ÇOK SATAN VE YAYGIN KULLANILAN ELEKTRİKLİ OTOMOBİLLERDE TEMEL ENERJİ KAYNAĞI OLARAK KULLANILYOR.*

bulunan kilit bileşen olan lityum iyonu kullanarak mevcut teknolojinin en üstün seviyesini oluşturuyor. Deşarj döngüsü sırasında anot üzerindeki lityum atomları iyonize olur ve kendi elektronlarından ayrılır. Lityum iyonları anottan harekete geçer ve elektrolit boyunca ilerleyerek katoda ulaşır. Ardından burada yeniden elektronlarıyla bir araya gelerek elektronik olarak nötrale olurlar. Yeterince küçük boyutta olmaları sayesinde lityum iyonlar, anot ve katot arasında bulunan mikro geçirgen yapıdaki ayrıçlardan doğrudan geçebilir. Kısmen daha küçük boyuta sahip olmasının avantajıyla Li-iyon

bataryalar çok yüksek bir voltaj kapasitesine sahip oldukları gibi ünite başına düşen kütle ve ünite hacmi kadar şarj depolama imkânı sağlar.

### DEĞİŞİK KİMYASAL KOMBİNASYONLAR MEVCUT

Li-iyon bataryalarda elektrot olarak çeşitli materyaller kullanılabilir. En yaygın kombinasyon katotta lityum kobalt oksit ve anotta grafit kullanımıyla oluşur. Bu kombinasyondan daha çok cep telefonları ve dizüstü bilgisayarlar gibi elektronik cihazlarda yararlanır. Li-iyon bataryalarda kullanılan bir diğer katot materyali ise lityum manganez oksit ile lityum demir fosfat içerir ve bu birleşim daha çok hibrit ve elektrikli otomobil bataryalarında karşımıza çıkar. Lityum iyon pillerde genellikle elektrolit olarak bir organik bileşik sınıfı eter kullanılır.

### DAHA AZ BAKIMLA DAHA YÜKSEK GÜÇ AKTARIMI

Nikel-kadmium (Ni-Cd) veya nikel-metal hidrit (Ni-MH) gibi yüksek kaliteli diğer yenden şarj edilebilir batarya teknolojileri ile kıyaslandığında Li-iyon bataryaların önemli avantajları bulunur. Li-iyon bataryaların en büyük avantajı günümüz batarya teknolojisinde en yüksek enerji yoğunluğuna sahip olması geliyor. Ayrıca Li-iyon batarya hücreleri, Ni-Cd veya Ni-MH gibi teknolojilerin üç katına varan 3,6 Volt'a kadar güç sağlayabilir. Li-iyon bataryaların yüksek güç gerektiren uygulamalar için yüksek miktarda akım iletebileceği anlamına gelir. Li-iyon bataryalar yüksek güç gerektiren uygulamalarda diğer bataryalara kıyasla nispeten daha az bakım gerektirir ve batarya ömrünü korumak için programlı dönüşü gerektirmez.

### BENZERSİZ ŞARJ AVANTAJI

Li-iyon bataryalarda hafıza etkisi yoktur. Yani batarya kullanımı için olumsuz bir etki olan bu süreçte kısmi deşarj ya da şarj dönüşünün tekrarlanmasıyla bazı batarya çeşitleri düşük kapasiteyi hafızalarına kaydeder. Bu nedenle Li-iyon bataryalar bu etkinin görüldüğü hem Ni-Cd hem de Ni-MH'ye göre daha üstündür. Ayrıca Li-iyon bataryalar ayda yaklaşık yüzde 1,5-2 gibi düşük bir seviyede kendi kendine deşarj oranına sahiptir ve kadmium gibi zehirli maddeler içermezler. Bu nedenle



**YIGİTAKÜ**

## Distalong

Yeni nesil elektrikli araçlar için  
LİTYUM İYON PİL

TÜRKİYE'DE  
İLK ve TEK

#### Lityum iyon bataryaların kullanım alanları

- UPS
  - Telekom
  - Temizlik Makineleri
  - Solar Sistemler
  - Marin Uygulamalar
    - Karavan
    - Golf Arabaları
    - Akülü Engelli Arabaları
  - Aydınlatma Sistemleri
  - Tarım Makineleri
  - AGV, Forklift, Transpalet ve İstifleme Makineleri
- “Kısaca tüm elektrikli sistemler”

kullanım ömrü sonunda Li-iyon bataryaları Ni-Cd bataryalara göre bertaraf etmek daha kolaydır.

Bu avantajlar doğrultusunda Li-iyon bataryalar taşınabilir elektronik cihazlar pazarında Ni-Cd bataryaların önüne geçerek lider konumuna yerleşti. Ayrıca havacılık endüstrisinde daha az yer kaplama ve hafif olması avantajıyla kullanım alanı genişledi. Temiz enerji anlayışı çerçevesinde Li-iyon bataryalar elektrikli taşıtlarda uygulama alanı buldu. Günümüzde en çok satan ve yaygın kullanılan elektrikli otomobillerde Li-iyon bataryalar temel enerji kaynağı olarak kullanılıyor.



## FIRSAT ŞARJINA OLANAK TANİYOR

Yaygın kullanılan bir diğer batarya tipi kurşun asit aküler de tam şarj-tam deşarj sistemine göre çalışır. Li-iyon bataryalarda ise istenildiği anda şarj işlemi başlatılıp istenildiğinde sonlandırılabilir. Li-iyon bataryalar kısa süreli şarjda kapasite kaybı yaşamazlar. Ayrıca Li-iyon bataryalar kullanıcılarına yüzde 70'e kadar yer ve ağırlık tasarrufu sağlamakla, hacimden kazanma imkânı verir. Günümüzde bataryalar uzun süre kullanılmadıklarında ömür kaybına uğrarlar. Bu da bataryaların verimlerinin düşmesine neden olur. Li-iyon bataryalar bir yıl hiç kullanılmadığı takdirde dahi ömür kaybı sadece yüzde 2 ile sınırlı kalır.

## KULLANIM ÖMRÜ SÜRESİNCE MALİYET AVANTAJI ARTIYOR

İlk yatırım maliyeti olarak kurşun-asit bataryalara göre pahalı görünmesine karşın, bakım maliyetinin bulunmuyor olması, uzun çevrim ömrü ve operasyon sırasında sağladıkları avantajlar sayesinde Li-iyon bataryalar orta ve uzun vadede çok daha avantajlı ve hesaplı hale gelir.

## LİTYUM İYON BATARYALARIN ÇEVİRİM ÖMRÜ

Akünün bir kere tamamen dolup

boşalması yani şarj-deşarj yapılması "bir döngü" ya da "cycle" olarak tanımlanır. Kurşun-asit akülerin azami döngü sayısı bin-bin 500 döngü iken; Li-iyon bataryaların aynı koşullarda döngü sayısı 2 bin 500-4 bin döngüye ulaşır. Kurşun-asit aküler maksimum beş yıl içerisinde ömürlerini tüketirken, Li-iyon bataryalar 10 yıldan fazla hizmet verebilir. Sadece ömür farkı bile Li-iyon bataryaları bir adım öne çıkarıyor.

## BATARYA YÖNETİM SİSTEMİ İLE OPTİMUM KULLANIM

Li-iyon bataryaların yüksek enerji yoğunluğuna sahip batarya teknolojileri arasındadır. Batarya Yönetim Sistemi (BMS) bir veya daha çok hücreden oluşan batarya paketlerinin şarj ve deşarj sırasında denetimini ve yönetimini yapan sistemleri ifade ediyor. Batarya paketlerinde akım, gerilim, sıcaklık ve benzeri önemli değerlerin ölçümünü yapan BMS, optimum değerlerin dışına çıktığında sisteme müdahale eder.

## LİFEPO4 KİMYASAL İÇERİKLE DAHA UZUN ÇEVİRİM ÖMRÜ

Hemen hemen tüm diğer lityum kimyaları ile karşılaştırıldığında Lityum Demir Fosfat (LiFePO4) son derece kararlı bir lityum kimyası olarak öne çıkar. Pil, doğal olarak

güvenli bir katot malzemesi olan demir fosfat ile birleştirilir. Diğer lityum kimyalarına kıyasla demir fosfat, aşırı şarj koşullarına dayanarak, döngü ömrünü uzatan ve birçok döngü boyunca kimyasal bütünlüğü koruyan güçlü bir moleküler bağı destekler. Bu materyal bataryalara mükemmel termal kararlılık, uzun çevrim ömrü ve kötü kullanım koşullarında tolerans verir. LiFePO4 bataryalar aşırı ısınmaya eğilimi göstermezler, 'termal kaçış' da maruz kalmazlar ve bu nedenle aşırı hatalı kullanım veya sert çevre koşullarına maruz kaldıklarında aşırı ısınmayan güvenli ve güvenilir bir pil çözümü olduklarını gösterirler.

## NEDEN LİTYUM BATARYA TERCİH ETMELİYİM?

- Bakım gerektirmez,
- Hızlı şarj kabiliyeti,
- Uzun batarya ömrü,
- Batarya yönetim sistemi ile güvenli çözüm,
- Yüksek performans,
- Ara şarj ile kesintisiz kullanım,
  - Ölçü avantajı,
- Yüksek çevrim ömrü,
- Yüksek enerji verimliliği,
- Şarj alanı gerektirmez,
- Hafıza etkisinin olmayışı,
- Çevre dostu.



## SORUMLU ÜRETİM VE TÜKETİM İÇİN:

## SIFIR ATIK

**GÜNÜMÜZDE KAYNAKLARIN KIT OLMASI NEDENİYLE EKONOMİK DURGUNLUK YAŞANMASI VE DOĞAYA ATILAN ATIKLARIN ÇEVREYE VERDİĞİ ZARARIN BOYUTLARININ BÜYÜMESİ DÜNYA ÇAPINDA TEHDİT OLUŞTURUYOR. UYGULAMAYA GEÇECEK EN PRATİK ÇÖZÜMLERİN BAŞINDA İSRAFI ÖNLEMEK, ATIK OLUŞUMUNU DURDURMAK VEYA OLUŞAN ATIĞI GERİ DÖNÜŞTÜRMEK GELİYOR. KAMU KURUM VE KURULUŞLARI, ÖZEL ŞİRKETLER, BELEDİYELER BAŞTA OLMAK ÜZERE "SIFIR ATIK" MODELİNE GEÇİYOR.**



**A**tık günümüzde üzerinde acilen durulması ve çözüm üretilmesi gereken bir konu... oşinograf ve gemi kaptanı Charles Moore'un yaptığı "keşif" durumun vahametini bir kere daha gözler önüne serdi. Hawaii'de teknesiyle bir yarıştan dönen Kaptan Moore, mürettebatıyla birlikte Kaliforniya istikametine ilerliyordu. Haritalara göre göz alabilirdiğince geniş bir okyanus alanında hiçbir kara parçasını görmeden ilerlemeleri gerekiyordu. Oysaki ekip, Kuzey Pasifik Döngüsü tarafından geçerken kimsenin varlığından haberdar olmadığı bir kıtaya denk geldi.

### ATIKLARLA YENİ BİR KITA OLUŞTU

Yeni bir kıtanın keşfi 1997 yılında

böylece gerçekleşmiş oldu. Bu yeni kıta diğer doğal oluşumlardan farklı olarak insan marifetiyle oluşmuştu. Plastikler başta olmak üzere okyanusta biriken atıklardan oluşan bu kıtayı keşfeden mürettebat, adet olduğu gibi isim vermek şerefine de nail oldu maalesef... İnsanlığın bu büyük utancı The Great Pacific Garbage Patch (Büyük Pasifik Çöp Alanı) olarak adlandırıldı. Plastik ve diğer atıkların yoğunluğuna göre büyüklüğü değişen bu kıtanın yaklaşık olarak Türkiye'nin yüz ölçümünün iki katına ulaştığı belirtiliyor. Adanın derinliği ise 30 metreyi bulabiliyor.

Bu kıta aynı zamanda şirketler açısından da büyük bir itibar sorunu oluşturuyor. Çünkü atıkların hangi firmaların ürettiği mallardan kaynaklandığı görülebiliyor. Eğer şirketler

satışı yapılan ürünlerin ambalajında doğada çözünebilir çevre dostu ürünler kullanırsa, atık toplama ve bertaraf edilmesi konusuna özen gösterirse, atık yönetiminde diğer etkin önlemleri devreye alırlarsa bu utanç duvarında yer alacak bir tuğlayı kendi adlarına eksiltebilirler.

### KILIK DEĞİŞTİRMİŞ BİR BAŞKA KAYNAK: ATIKLAR

Atık yönetimi, aynı zamanda hiçbir ürünün atık olmadığı, her bir atığın bir başka alanda ham madde halini alabileceği anlayışına da dayanıyor. Washington Carver tarafından 1893'te yayımlanan bir makalede doğada hiçbir atık materyalin olmadığı, atık hale gelmiş ürünlerin, başka bir ürüne ham madde kaynağı olarak kullanılabilceği belirtilmişti. Carver "atıkları kılık değiştirmiş bir



başka kaynak" olarak tanımladı. Yine 1930'lu yıllarda Henry Ford, üretilen otomobillerin bazı parçalarından soya fasulyesi küspesi elde etti, atık şişelerin tekrar kullanılması ve diğer atıkların değerlendirilmesi ile de maddi tasarruf elde etmeyi başardı. Bu girişimler ile Carver ve Ford, sıfır atık anlayışının öncüleri olarak kabul ediliyorlar.

İnsanların varlığını sürdürebilmesi için tabii ki belli düzeyde bir tüketimi olması gerekiyor. Yalnız bunu yaparken doğanın kendini yenileyebilme gücünü kullanmasına olanak tanımak gerekiyor. Aynı zamanda hava, su ve toprak gibi başlıca kaynakların zehirli gazlar, kimyasallar ve atıklarla kirlenmesini de önlemek gerekiyor. Türkiye'de yakın geçmişte hızlı kentleşme ve nüfus artışıyla birlikte endüstri kolları ile teknoloji de gelişti. Bu durum tabii ki atık miktarında artış ve atık çeşitlerinin çoğalması anlamını da taşıyordu. Hızlı dönüşüme rağmen Türkiye'de doğal tehdidin önüne geçmek amacıyla çevre koruma politikalarını uygulamaya alıyor.

*ATIK YÖNETİMİ, AYNI ZAMANDA HIÇBİR ÜRÜNÜN ATIK OLMADIĞI, HER BİR ATIĞIN BİR BAŞKA ALANDA HAM MADDE HALİNİ ALABİLECEĞİ ANLAYIŞINA DA DAYANIYOR.*

Daha az atık üretmeye yönelik üretim ve tüketim modellerinin hayata geçirilmesi tüm dünyada olduğu gibi Türkiye'nin de gündeminde yer buluyor. Sıfır Atık bu alanda atılan adımlardan birisi...

### **SORUMLU ÜRETİM VE TÜKETİM**

Uygulamaya 2017 yılında geçirilen Sıfır Atık Projesi, sürdürülebilir kalkınma ilkeleri çerçevesinde atıkları kontrol altına almayı, gelecek nesillere temiz bir Türkiye ile yaşanabilir bir dünya bırakma amacını taşıyor. Birleşmiş Milletler tarafından Sürdürülebilir Kalkınma için ortaya konan 17 amacın 12'ncisi olan "Sorumlu Üretim ve Tüketim" 2030 yılına kadar önleme, azaltma, geri dönüşüm ve yeniden kullanım yoluyla atık oluşumunu kayda değer ölçüde

azaltma hedefini de içeriyor.

Küresel ekonominin işleyişi üzerinde ve yaşam kalitesinin artmasında doğal kaynaklar önemli bir destek noktasını oluşturuyor. Yakıtlar, mineraller ve metaller gibi ham maddeler ile birlikte gıda, toprak, su, hava, biyokütle ve tüm ekosistemi kapsayan doğal kaynaklar; günümüzde sürdürülebilir ve verimli bir şekilde yönetilmek zorunda. Çünkü 1900 yılına göre günümüzde kişi başına enerji tüketimi üç, ham madde kullanımı iki, dünya nüfusu ise beş katına çıktı.

### SIFIR ATIK KURULUMU

Sürdürülebilir kalkınma ilkeleri çerçevesinde atıkları kontrol altına almak, gelecek nesillere temiz, gelişmiş bir Türkiye ve yaşanabilir bir dünya bırakmak için sıfır atık prensibi hedef alınmalı ve entegre bir yaklaşımla atıkların yönetimi sağlanmalı. Peki ya bu modele geçiş nasıl yapılabilir? Sıfır Atık Sistemi'nin uygulamaya alınması için şu yedi aşamayı yerine getirmek gerekiyor:

#### Odak Noktalarının Belirlenmesi:

Kurumdaki sıfır atık yönetim sisteminin kurulmasından, etkin ve verimli bir şekilde uygulanmasından, izlenmesin-

*SIFIR ATIK PROJESİ,  
SÜRDÜRÜLEBİLİR  
KALKINMA İLKELERİ  
ÇERÇEVESİNDE  
ATIKLARI KONTROL  
ALTINA ALMAYI,  
GELECEK NESİLLERE  
TEMİZ BİR TÜRKİYE  
İLE YAŞANABİLİR  
BİR DÜNYA BIRAKMA  
AMACINI TAŞIYOR.*



den, bilgi akışının sağlanmasından, raporlama yapılmasından sorumlu olacak kişiler belirlenir. Bu kişiler kurulunun ardından sıfır atık yönetimini sağlayacak ekibin başında olacak.

**Mevcut Durum Tespiti:** Sıfır Atık Yönetim Sistemini uygularken, öncelikle atıklar

## HEDEFLERLE SIFIR ATIK

Sıfır Atık Sistemi ile belirlenen hedefler Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı tarafından şöyle sıralanıyor:

- Temiz ortam kaynaklı olarak performansın ve verimliliğin artırılması,
- İsrafın önüne geçildiğinden maliyetlerin azaltılması,
- Tasarruf ve ekonomik kazanç sağlanması,
- "Duyarlı tüketici" duygusuna sahip olunmasının sağlanması,
- Çevresel risklerin azaltılmasının sağlanması.





konusunda ne durumda olduğu belirlenir. Mevcut durum analiz edilmesi, ilerleyen aşamalarda kolaylık sağlar.

**Planlama:** Bu aşamada, mevcut durum esas alınarak kuruma özgü termin planı hazırlanır.

*1900 YILINA GÖRE  
GÜNÜMÜZDE KİŞİ  
BAŞINA ENERJİ  
TÜKETİMİ ÜÇ, HAM  
MADDE KULLANIMI  
İKİ, DÜNYA NÜFUSU  
İSE BEŞ KATINA  
ÇIKTI.*

### **İhtiyaçların Belirlenmesi ve**

**Temin Edilmesi:** Sıfır Atık Sistemi kurumda uygulanırken, kurumdaki her birim dikkate alınarak (ofisler, yemekhane, revir gibi) ihtiyaç duyulacak tüm ekipmanlar belirlenir, listelenir ve uygulamaya geçilmeden önce temin edilir.

### **Eğitim ve Bilinçlendirme:**

Ekipmanların temini tamamlandıktan sonra, uygulamaya geçilmeden önce hedef kitlelere yönelik uygulamalı eğitim ve bilgilendirme çalışmaları yapılır.

**Uygulama:** Temin edilen biriktirme ekipmanları personellerin kolayca ulaşabileceği noktalara, uygun aralıklarla yerleştirilir. Ekipmanlara göre tasarlanmış bilgilendirme afişleri, ekipmanların üstüne, kolayca görülebilecek şekilde asılır. Biriktirme ekipmanı ve tanıtım materyallerinde renk skalasına dikkat edilmeli.

**Raporlama:** Bu aşamada uygulamanın etkinliğinin değerlendirilmesi amacıyla çalışma ekibi tarafından izleme yapılır ve varsa uygulamanın aksayan yönleri, eksiklikler veya geliştirilecek taraflar tespit edilir, önlemler alınır.

## **SAYILARLA SIFIR ATIK**

**1 ton atık kâğıdın geri kazanımı ile:**

**17**  
ağacın  
kesilmesi  
önlenir,

**12 bin  
400 m<sup>3</sup>**  
kadar  
sera gazı  
engellenir,

**2,4 m<sup>3</sup>**  
atık depolama  
alanından  
tasarruf  
sağlanır.

Yeni üretime kıyasla metal ve plastik geri kazanımı ile yüzde 95 enerji tasarrufu sağlanabilir.

Geri dönüştürülen her 1 ton cam için yaklaşık 100 litre petrolden tasarruf edilebilir.

Atık camlar tekrar cam ürünlerine; plastikler elyaf ve dolgu malzemesi gibi birçok malzemeye, atık metaller ise tekrar metal ürünlerine dönüşebilir.

Organik atıklardan elde edilebilecek kompost ile topraklarımız daha verimli hale gelir.

# Altan GORDUM





# Oyuncu önce iyi bir insan olmalı

**ANKARA'DA ÖĞRENCİLİK YILLARINDA HAYATINA GİREN TİYATRO TUTKUSU VE YILLAR İÇİNDE GELİŞEN OYUNCULUK DENEYİMİNİ ALTAN GÖRDÜM, KURUCUSU OLDUĞU AKADEMİ 35BUÇUK İLE GENÇLERE AKTARIYOR. ONLARA ÖNCE İYİ BİR İNSAN OLMALARINI ÖĞRETMENE ÇALIŞTIĞINI SÖYLEYEN GÖRDÜM, SONRASINDA GENÇLERE HAYATIN İÇİNDE DURMALARINI, YAŞADIĞIMIZ ÜLKENİN VE DÜNYANIN GERÇEKLERİNDEN HABERDAR OLMALARINI ÖĞÜTLÜYOR.**

**H**ayatını tiyatroya ve oyunculuğa adanmış Altan Gördüm'ü çoğumuzu Hayat Bilgisi adlı dizide 'Panzer Emin' karakterini canlandırdığında tanıdık. Oysa ki Adana'da 1958 doğan Altan Gördüm'ün tiyatro sahnelerindeki geçmişi daha eskiye uzanıyor. Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi'ne 1978'de giriş yapan Altan Gördüm, ardından 1979-1980 sezonunda Ankara Sanat Tiyatrosu'nun (AST) kurslarına katıldı. 1995-1996 sezonuna kadar AST'de oyuncu, yönetmen, yönetici ve eğitmen olarak görev yaptı. 1996-2000 yılları arasında özel nedenlerden dolayı, İzmir'de yaşadı. Devlet Tiyatrosu'ndan aldığı davetle yetmiş sanatçı kontenjanından 2000'de Ankara Devlet Tiyatrosu kadrosuna katıldı. Devlet Tiyatrosu'ndan 2008'de emekli olan Altan Gördüm, Ankara Sanat Tiyatrosu'ndaki pek çok oyunda rol aldı.

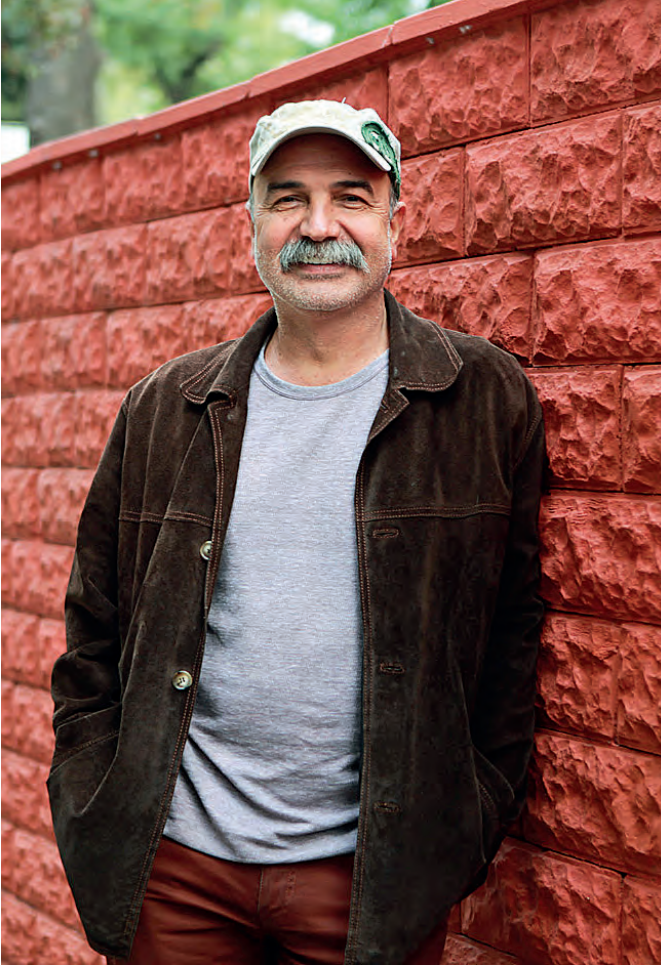
Sesli ve görüntülü olmak üzere televizyon çalışmalarını sürdüren Gördüm, 2009 yılında Vahide Perçin ile birlikte İstanbul'da Akademi 35buçuk Sanat Evi isimli oyunculuk okulunu kurdu. Hayat Bilgisi dizisinde "Panzer Emin Hoca" karakterini canlandırarak 2004 yılında televizyona geçiş yapan Altan Gördüm, Kavak Yelleri dizisinde "Kamil" karakterine hayat verdi. 2013-2014 sezonunda TRT'de yayınlanan Beni Böyle Sev isimli dizisinde rol alan Altan Gördüm, son günlerde Bir Zamanlar Çukurova dizisinin oyuncu kadrosuna katıldı. Altan Gördüm bir yandan da Akademi 35Buçuk'ta oyunculuk dersleri veriyor.

## **Tiyatro sahnesi size neler hissettiriyor?**

Benim için tiyatro ve sahne, o beni bırakmadığı sürece hiçbir zaman ayrılamayacağım bir sevgili gibi... Bazen o sevgiliyi ihmal etsem de beni her zaman ilk günkü aşkla, heyecanla ve bıraktığım yerde bekler. Onunla tekrar birlikte olmak hem büyük bir mutluluk hem de büyük bir sorumluluktur. Bu duyguları yaşayabilmek için hep hazır ve zinde olmalı, öyle yaşamalıyım.

## **Oyunculuk tutkunuzu nasıl ve ne zaman keşfettiniz?**

Sanırım bu tutku farkında olmadan küçük yaşlarda başlıyor ya da bana öyle oldu. Yakın çevredekiler insanları gözlemleyip onların özel bulduğun yanlarını kendince kurgulayıp yine onların da olduğu ortamlarda küçük gösteriler halinde sunmak ilk oyunculuk deneyimleri olarak kabul edilebilir. Sonra İzmir Karşıyaka Erkek Lisesi



temsil kolundaki çalışmalarla bu tutku biraz daha elle tutulur hale geldi.

### Uzun yıllar görev aldığınız AST size ne kazandırdı?

Her ne kadar özel tiyatro olsa da Ankara Sanat Tiyatrosu'nda, önce iyi insan olmayı öğrendik, disiplinli olmayı öğrendik. Yaptığımız işi sevmeyi öğrendik. Karşımıza gelen insanlar, her ne kadar seyirci olarak değerlendirilirse de onlar aslında bizim memnun etmemiz gereken müşterilerimizdi. Ben 2000 yılında aldığım davet üzerine Devlet Tiyatrosu'na girdim. Sonuçta memur sanatçısın ve maaşın yatıyor. Ben özel tiyatrodan kalma alışkanlıkla oyunun olduğu akşamlar, geçerken gişeye gidip, "İyi akşamlar, bu akşam nasılız" diye sorardım. Gişedeki görevli anlamazdı. "Nasılız" derken "Salon

“

*BANA GÖRE DOĞUŞTAN  
GETİRDİĞİNİZ BİR  
YETENEĞİNİZ OLMALI.  
İLK BAŞTA FARKINDA  
OLMASANIZ BİLE  
YETENEĞİNİZİN OLMASI  
ŞART. OYUNCULUK VE  
SANAT OKULLARINDA  
SİZE YETENEK  
ÖĞRETEMEZLER.*

”

dolu mu" diye sormak isterdim. Artık "Doluyuz Altan Bey" diye cevap alıyordum. Aradan bir süre geçtikten sonra bir yerde gişe görevlisiyle karşılaştık ve benden neden hep bunu sorduğumu öğrenmek istedi. Maaş alıyoruz. Ama ben sahnede yaptığım şeyin seyirci tarafından kabul etmesini istiyorum ve yaptığım işin koltuklara yansımalarını istiyorum. O zaman her anlamda daha mutlu olacağım; sanatçı olarak da bir çalışan olarak da... Yaptığımız işin bir karşılığı oluyor. O bizim için önemlidir dedim. Görevli yıllardır ilk defa böyle bir tutumla karşılaştığını söyledi. Tabii bu başka bir bakış açısı.

### Yeni oyuncular yetiştiriyorsunuz. Onlara ilk öğrettiğiniz şey nedir?

Önce iyi bir insan olmalarını öğretmeye çalışıyorum. Sonra hayatın içinde durmalarını, yaşadığımız ülkenin ve dünyanın gerçeklerinden haberdar olmalarını öğretmeye çalışıyorum.

### İyi bir oyuncu olmanın sırrı nedir sizce?

Bana göre doğuştan getirdiğiniz bir yeteneğiniz olmalı. İlk başta farkında olmasanız bile yeteneğinizin olması şart. Oyunculuk ve sanat okullarında size yetenek öğretmezler. Var olan yeteneğinizi geliştirmenizi, kullanabilmenizi öğretirler. Tabii bu söylediklerime ek olarak az önce söylediklerim de olmalı.

### Yurt içinde ve yurt dışında en çok beğendiğiniz yapımlar ve oyuncular nelerdir?

Yaşadığımız salgın süreci her alanda çok şeyi değiştirdi ve karıştırdı. Acı bir gerçek olarak oyunculuk sanatı da televizyon dizisi oyunculuğu düzeyine indirildi. Bu arada söylediğim yanlış algılanmasın bu bir eleştiri değil, yalnızca bir tespit. Dolayısıyla bu koşullarda ne yapım ne de oyuncu ismi verebilirim.

### Vahide Perçin ile kurduğunuz Akademi 35 Buçuk Sanat Evi adında bir oluşumunuz da var. Yeni bir projeye de imza attınız. Biraz bahseder misiniz neler yapıyorsunuz?

Okulumuz Akademi 35Buçuk'u, 2009 Nisan ayında açtık. O tarihten bu zamana kadar çok sayıda mezun verdik. Şu anda çok başarılı işler yapan kendileriyle gurur duyduğumuz çok öğrencimiz var. Az önce söylediğim gibi

salgın döneminde her alanda dizi sektörü çok büyüdü. Dizi ve film sektörünün öncülerinden Med Yapım ile oluşturduğumuz iş birliğiyle sektörün ihtiyacı olan senarist, sanat yönetmeni, görüntü yönetmeni, kameraman ve kamera asistanı yetiştirmek için de eğitimlere başladık. Uygun koşullar olursa da kendi projelerimizi çekmek istiyoruz.

### **Özellikle tiyatroya gönül vermiş birçok yetenek pandemi şartları ile zor günlerden geçiyor. Bu süreci nasıl değerlendiriyorsunuz? Salonlar eski neşesine nasıl kavuşur?**

Ülkemizde tiyatro özellikle özel tiyatro zaten çok iyi durumda değildi. Pandemi dönemi o zor koşulları daha da içinden çıkılmaz bir hale getirdi. Bırakın salonların eski neşesine kavuşmasını bu günlerden çok az hasarla çıkabilmek bile büyük bir başarı olacaktır. Bu konuda yerel ve merkezi



KAYNAK:MAG DERGI

“

*YAŞADIĞIMIZ SALGIN SÜRECİ HER ALANDA ÇOK ŞEYİ DEĞİŞTİRDİ VE KARIŞTIRDI. ACI BİR GERÇEK OLARAK OYUNCULUK SANATI DA TELEVİZYON DİZİSİ OYUNCULUĞU DÜZEYİNE İNDİRGENDİ.*

”

yönetimler gerçekten destek olmak isterlerse önerilerimiz olacaktır.

### **Dijital platformların hızlı gelişimini sinema, dizi ve tiyatro sektörleri için nasıl değerlendiriyorsunuz?**

Ekonomi eğitimi de almış biri olarak pazarın büyümesinin, kişisel anlamda oyunculara katkısı olacağını düşünüyorum. Hatta bazı arkadaşlarım geçmişte dizilerden kazandıklarıyla tiyatro kurdu, kurduğu tiyatroya parasal destek sağladı. Hatta bunlardan birini çok yakından tanıyorum. Öyle ki her sabah aynada görüyorum.

### **Geleceğe yönelik projeleriniz nelerdir?**

Sağlığım yerinde olduğu süreçte üretimin içinde olmak istiyorum. Yakın dönemde bir tiyatro salonu düşünce vardı, hayata geçiremedik. Bizden sonraki arkadaşlara bırakabileceğimiz iyi bir miras olacaktı, yapamadık. Bu bende bir yaradır. Bunun dışında inandığımız iki film projemiz var. Onları çekmek istiyoruz.

### **Altan Gördüm'ün Rol Aldığı Bazı Dizi ve Filmler**

- 2020 – Gel Dese Aşk (Sabri) (TV Dizisi)
- 2014 – Yunus Emre: Aşkın Sesi (Sarı Saltuk) (Sinema Filmi)
- 2013 – Şeytanı Racım (Sinema Filmi)
- 2013 – Benimle Oynar mısın? (Okul Müdürü) (Sinema Filmi)
- 2013 – Beni Böyle Sev (Reha) (TV Dizisi)
- 2012 – Çakallarla Dans: Hastasız Dede (Tayyar Abi) (Sinema Filmi)
- 2012 – Babam İçin (Osman) (TV Dizisi)
- 2011 – Umutsuz Ev Kadınları (TV Dizisi)
- 2011 – Devrimden Sonra (İşçi) (Sinema Filmi)
- 2011 – Canım Babam (Hadi) (TV Dizisi)
- 2009 – Aşk Geliyorum Demez (Erdoğan) (Sinema Filmi)
- 2008 – Devrim Arabaları (Recep Usta) (Sinema Filmi)
- 2007 – 2010 – Kavak Yelleri (Kamil Zeybek) (TV Dizisi)
- 2006 – İlk Aşk (Zurnacı Ziya) (Sinema Filmi)

## 21 AY SÜREN ARANIN ANRINDAN

## Doğu Ekspresi

**TÜRKİYE'NİN EN ÇOK İLGİ ÇEKEN İÇ TURİZM AKTİVİTESİ DOĞU EKSPRESİ SEYAHATİNE COVID-19 NEDENİYLE ALINAN ÖNLEMLER KAPSAMINDA ARA VERİLMİŞTİ. ARALIK İTİBARIYLA YENİDEN BAŞLAYAN SEFERLER YERLİ TURİSTLERİN İLGİSİYLE KALDIĞI YERDEN DEVAM EDİYOR.**

**C**ovid-19 kaynaklı sorunlar nedeniyle özellikle iç turizmin en gözde aktivitesi Turistik Doğu Ekspresi seferlerine ara verilmişti. Ankara-Kars hattında işletilen ekspresin Mart 2020'de başlayan ve yaklaşık 21 ay süren salgın molası, 15 Aralık 2021'de sona erdi. Ulaştırma ve Altyapı Bakanı Adil Karaismailoğlu'nun da katıldığı törenle Ankara'dan uğurlanan ekspres, yeniden Kars'a ulaştı.

### Doğu Ekspresi ile Anadolu'yu keşfet

Hiç kuşku yok ki dünya çapında çoğu insan trenleri sever ve sadece trenle seyahat etmek için dahi yolculuğa çıkar. Hatta yolculuğun kendisinin, varılacak yerden daha güzel olduğu dünyaca ünlü tren hatları bulunur. Çoğu yolcu, bu trenlerde keyifle vakit geçirir. Akla ilk gelen örnekleri arasında Güney Afrika'nın Mavi Tren'ini, Rusya'daki Trans Sibirya Ekspresini, Avrupa'yı kat eden Venice Simplon-Orient-Express'i ve Kayalık Dağlarının Kanada'da kalan kısmını geçen The Rocky Mountaineer'i saymak mümkün. Artık bu ünlü turistik ekspreslere son zamanlarda Türkiye'den de bir tanesi katıldı: Doğu Ekspresi...

Aslında bu ekspresin dünyaca ünlü olmasına hiç ihtiyacımız yok. İç turizmden öyle yoğun talep geliyor ki bir de yabancı turisti ağırlayacak imkân kalmıyor. İlk seferine 15 Mayıs 1949'da başlayan Doğu Ekspresi, TCDD Taşımacılık Genel Müdürlüğü tarafından Ankara-Kars hattında işletiliyor. Türkiye'nin Doğusunu Ankara'ya ve İstanbul'da Haydarpaşa Garı'na bağlayan bu ekspres, yıllarca İstanbul ve Ankara'da işi olanları ya da tayini çıkan memurları ve askerlik görevini yerine getirecek gençleri taşıdı. Ayrıca birçok şehir arasındaki bağlantıyı kurdu. Ankara-İstanbul arasında Yüksek Hızlı Tren devreye girince hattı kısalan Doğu Ekspresi günümüzde Ankara'dan seferine başlıyor ve Kırıkkale-Irmak'tan geçerek Kayseri, Sivas, Erzincan ve Erzurum illeri üzerinden Kars'a varıyor.

Uzunluğu yaklaşık olarak bin 365 kilometreyi bulan Doğu Ekspresi, seferini yaklaşık 25 saatte kat ediyor. Tren, yolculuk sırasında 53 istas-



yonda duruyor. Örtülü kuşetli ve pulman vagonlardan oluşan Doğu Ekspresi'nde çocuk, genç, öğretmen indirimleri de uygulanıyor.

### **Turistik Doğu Ekspresi iç turizmi hareketlendiriyor**

Doğu Ekspresi seyahati bir iç turizm hareketi olarak yakın bir geçmişte popülerlik kazandı. Bunda şüphesiz en büyük pay gençlerin... Üniversite okudukları şehirler arası seyahat eden gençler Doğu Ekspresi'ni keşfederek hattı boydan boya geçmeye başladılar. Bu seyahatlerinde Ankara'yı geçtikten sonra modern büyükşehir dokusunu geride bırakarak Anadolu'nun coğrafi dokusunu ve eşsiz manzaralarını tren camından izleyerek keyifle seyahat ettiler. Gün geçtikçe sosyal medya üzerinden doğa manzaralarını ve seyahat tecrübelerini paylaşan gençler, adeta bir dip dalga oluşturarak Doğu Ekspresi'nin yıldızını parlattılar. Geçmişte burun kıvrılan ve küçümsenen bu ekspreste yataklı vagonları donatarak ve sadece ekspres rotasındaki güzellikleri paylaşarak seyahat eden gençler algıyı tamamen değiştirdi.

Günümüzde çeşitli gelir seviyelerinde ve yaş gruplarındaki insanlar bu eksprese ilgi gösteriyor. Rahatlık, temizlik, konfor ve ısınma ile ilgili tereddütler seyahatin ilk aşamalarında rafa kalkıyor. Kitap okumak, manzarayı seyretmek, müzik çalan gençlere kulak vermek, yemekli vagona keyifle yolculuk etmek ve yeni insanlarla tanışmak başka bir seyahat rutini sunuyor. Bir ekspresle karlı ovaları aşmak, derin bir kanyondan geçmek, vadiler ve akarsuların manzarasına dalmak ve engin dağları takip etmek de ayrı bir seyir keyfi sunuyor.

Söz konusu seyahat rotası yoğun talep görünce, Doğu Ekspresi günlük yaşamının bir parçası olan hat boyundaki illerde yaşayan vatandaşlar mağdur olmaya başladı. Ulaştırma Bakanlığı duruma müdahale ederek Doğu Ekspresi'nin yanısıra "Turistik Doğu Ekspresi" seferlerini 29 Mayıs 2019'da başlandı. Turistik Doğu Ekspresi iki kişilik yataklı kompartımanlardan oluşuyor. Gidiş-dönüş alımlarında dönüş bileti üzerinden yüzde 25 indirim uygulanıyor. Ankara'dan Kars'a uzanan ve yaklaşık bin 300 kilometrelik parkuru 31 buçuk saatte tamamlayan Turistik Doğu Ekspresi, konuklarına farklı bir gezi ve manzara şöleni vadediyor.

Trenin rotası üzerindeki doğal güzellikler nedeniyle gezginler, fotoğraf sanatçıları oldukça yoğun talep gösterdiği ekspresin en yoğun sezonu genelde yaz dönemi oluyor. Kış aylarında ise yürüyüş grupları, fotoğraf sanatçıları, dağcılık grupları, üniversite öğrencileri, öğretmenler gibi farklı mes-



▼  
Ankara'dan Kars'a uzanan ve yaklaşık bin 300 kilometrelik parkuru 31 buçuk saatte tamamlayan Turistik Doğu Ekspresi, konuklarına farklı bir gezi ve manzara şöleni vadediyor.

lek grupları ilgi gösteriyor. Genelde kuşetli vagonlar tercih edilirken, kış talep eden gruplar, seyahatlerini aralık sonundan mart ayı ortalarına kadar olan dönemde yapıyor.

### **Turistik ekspreste molalar daha uzun**

İç turizmin canlandırılması amacıyla hayata geçirilen Turistik Doğu Ekspresi, Ankara'dan çarşamba ve cuma günleri saat 15.55'te; Kars'tan cuma ve pazar günleri 22.35'te hareket ediyor. Ankara-Kars yönünde Erzincan'da 3 saat 25 dakika, İliç'te 3 saat 20 dakika ve Erzurum'da 3 saat 25 dakika duran turistik tren, Kars-Ankara yönünde ise Divriği'de 2 saat 43 dakika ve Sivas'ta 2 saat 9 dakika mola veriyor.

Erzincan'daki molada yolcular, Terzibaba'nın türbesini, Taşçı Hamamı, Erzincan Kalesi ve Saat Kulesi'ni ziyaret edebiliyor. Yolcular, yerel lezzetlerden kete ve Erzincan çorbasını, yağda kızartılan pestilin üzerine ceviz





dökülerek sunulan pestil kavurmasını, nohut, fasulye, bulgur, ayran, nane ve tereyağıyla hazırlanan gendime çorbasını tatma imkânına sahip. Osmanlı döneminde kurulmuş tuz ocaklarından 100 metre derinlikten çıkarılan Kemah tuzu alabiliyor.

### **Doğu Ekspresi'nde "Cağ kebabı" molası**

Trenin uzun süreli mola verdiği bir diğer istasyon Erzurum'da tabyalar, Anadolu'da bulunan anıt mezarların en güzel örnekleri arasında yer alan ve en büyüğü Emir Saltuk'a ait Üç Kümbetler, şehrin sembolü haline gelen Çifte Minareli Medrese ile Türk İslam Eserleri ve Etnografya Müzesi olarak da kullanılan Yakutiye Medresesi ziyaretçilerini ağırlıyor. Erzurum Kongresi'nin düzenlendiği bina, Atatürk'ün kentte konakladığı müze ev, görülmesi gereken yerler arasında bulunuyor. Cağ kebabı ve kadayıf dolmasını yerinde tatma fırsatı bulan yolcular, oltu taşından tepsi ve takırlarla yöresel küflü peynir ve İspir fasulyesi alabiliyor.

### **Ortaçağın en büyük ticaret merkezi**

Kars'a ulaşan yolcular, Rus işgali sırasında Yusufpaşa, Ortakapı ve Cumhuriyet mahallelerinde uygulanan Baltık mimari anlayışın örneklerini görebiliyor. Binalar, yalancı sütunları, bordür ka-

▼  
iç turizmin canlandırılması amacıyla hayata geçirilen Turistik Doğu Ekspresi, Ankara'dan çarşamba ve cuma günleri saat 15.55'te; Kars'tan cuma ve pazar günleri 22.35'te hareket ediyor. Ankara-Kars yönünde Erzincan'da 3 saat 25 dakika, Iliç'te 3 saat 20 dakika ve Erzurum'da 3 saat 25 dakika duran turistik tren, Kars-Ankara yönünde ise Divriği'de 2 saat 43 dakika ve Sivas'ta 2 saat 9 dakika mola veriyor.

bartma taşları, uzunca bir koridor etrafına iç içe açılan oda ve salonları ve PEÇ adı verilen ısıtma sistemleriyle dikkati çekiyor. Ortaçağın en büyük ticaret merkezi olduğu düşünülen ve 2016'da UNESCO Dünya Miras Listesi'ne kaydedilen Ani Arkeolojik Alanı, geçmişe yolculuk yapmak isteyen ziyaretçilerini bekliyor. Fethiye Camisi yüzyıllara ve inançlara şahitliğiyle turistlerin ilgisini çekiyor. Çıldır Gölü üzerinde atlı kızaklarla yaklaşık 10 dakika süren gezinin ardından donan göl üzerinde kurulan sobada demlenen çayın keyfine varılıyor.





### Yiğit Akü Satınalma Departmanı

# KÜRESEL REKABETTE AVANTAJ OLUŞTURMAYA ÇALIŞIYOR

ULUSLARARASI ÇAPTA EKONOMİK BELİRSİZLİK VE PANDEMİ KOŞULLARININ ETKİSİNİN SÜRMEŞİYLE HER GÜN PAZAR KOŞULLARI YENİDEN OLUŞUYOR. YİĞİT AKÜ SATINALMA DEPARTMANI DA BELİRSİZ KOŞULLAR ALTINDA SATINALMA SÜRECİNİ BAŞARIYLA YÖNETEREK ŞİRKETİN KARLILIĞINA KATKI SUNUYOR.

**Y**iğit Akü'nün Satınalma Departmanı; Bölüm Müdürü Sancar Kılınçoğlu, Bölüm Şefi Demet Akın, Satınalma Destek Personeli Cafer Kartal, Satınalma Uzmanları Volkan İleri, Mehmet Emre Güvenç, Yiğit Yıldırım, Meltem Bulut, Ercan Aygün ve İthalat Uzmanı Gizem Sylla olmak üzere dokuz kişiden oluşan bir ekip... Deyim yerindeyse, bu ekibin en temel görevinin pazarın nabzını tutmak olduğu söyle-

nebilir. İhtiyaç duyulan tüm ürünleri doğru fiyattan, uygun zamanda ve doğru tedarikçiden temin etmek Satınalma Departmanı'nın başlıca görevi... Satınalma sürecinin doğru yönetilmesi ise maliyet ve kalite avantajı sağladığı gibi stok kontrolü için de önem taşıyor.

Dergimizin bu sayısında Satınalma Departmanı'nı konuk ediyoruz ve yürüttükleri faaliyetler hakkında onları daha yakından tanıyoruz.

**Ticarette temel bir ilke vardır: "Bir malı alırken para kazanırsın." Bu noktada ayrıca bir sorumluluk taşıdığınızı hissediyor musunuz ve doğru kararı vermekte hangi yöntemleri kullanıyorsunuz?**

Ticarette temel ilke olarak dile getirilen bu söz, doğru bir söz. Tüm işleyişlerin dikkatlice yürütülmesi, başlangıçta iyi bir analiz ve fiyat avantajı sağlayan girişimleri ön görmek ve



hayata geçirmek önemli. Bu noktada bizler de bölüm olarak Yiğit Akü adına tüm sorumluluklarımızın bilinciyle hareket ediyoruz. Etik ilkeler felsefesinde çalışmalarımızı yürütüyoruz. Satınalma yönetimimizin tümünde; kısaca doğru ürünün, doğru zamanda, doğru fiyatta ve doğru tedarikçiden temin edilmesi sürecini ele alıyoruz. Satınalma yönetimi, işletmelere önemli bir maliyet avantajı sunduğu gibi temin edilecek mal ve hizmetlerin kalitesi, zamanında teslimi ve stok kontrolü açısından da işletmelere önemli katkılar sağlıyor.

### **Satınalma süreci nasıl başlıyor ve nasıl tamamlanıyor? Kısaca önemli noktaları bizimle paylaşır mısınız?**

Satınalma, işletmenin ihtiyaç duyduğu ürün ve hizmetlerin optimum maliyetle ve güvenilir kaynaklardan temin edilmesi olarak tanımlanabilir. Satınalma süreçlerimizde kapsamlı pazar, ürün ve maliyet planlamaları yapıyoruz. Bu planlamalar kısa ve uzun vadede kurumumuzun tüm işleyişine katkı ve yarar sağlayacak noktada olmasına özellikle dikkat ediyoruz. Süreçlerimizin tümünde alternatif fiyat önerileri, teklifleri ve benzeri girişimler ile iş plan ve gündemlerimizi belirliyoruz. Satınalma,

**“**  
*TEDARİKÇİLERİMİZ İLE BİRLİKTELİK YAPTIKTAN SONRA ÇÖZEMEDİĞİMİZ, AŞAMAYACAĞIMIZ HİÇBİR PROBLEM YOK. BU İNANÇIMIZ BİZİ VE TEDARİKÇİLERİMİZİ MOTİVE EDİYOR, BİRLİKTE BAŞARIYORUZ.*

**”**

firmanın temel destek ve faaliyetlerini en iyi şartlarda yapabilmesi, sürdürülebilirliği ve yönetebilmesi için gerekli malzeme, hizmet, yetenek ve bilginin dış kaynaklardan sağlanmasıdır. Biz de bu önemli detaylar ilkesinde hizmet ve faaliyetlerimizi eksiksiz yürütmekteyiz.

### **Departmanınızda hedefleriniz nasıl belirleniyor ve hedeflere ilerlemekte hangi yolları takip ediyorsunuz?**

Satın alınması gerekli ürün ve hizmetlerin özelliklerinin belirlenmesi, en uygun tedarikçinin belirlenmesi, tedarikçi ile müzakereler yapmak, anlaşma sağlanan tedarikçiye sipariş vermek, siparişi takip ve kontrol etmek, satınalma sürecini izleme ve değerlendirme kalemleri sırası ile hedeflerimize ulaşma yöntemlerimiz arasında yer alıyor.

### **Türkiye’de ve sektörünüzde hemen hemen bütün şirketlerin satın alma departmanı bulunuyor. Yiğit Akü’yü bu alanda size göre diğer firmalardan hangi uygulamalarıyla farklılaştırıyor?**

Yiğit Akü’nün geçmişten gelen şeffaflığı, dürüstlüğü bizi farklı kıyor. Kurucularımızın bu ilkeleri yöneticilere de yansıdığı için tedarikçilerimiz ile kazan-kazan modelini uyguluyor ve başarılı oluyoruz.

### **İhracatta güçlü bir firma olan Yiğit Akü 100’ü aşkın ülkede ürünlerinin satışını yapıyor. Bu bakımdan departmanınızdan özel bir beklenti oluyor mu? Pazarlara özel çözüm geliştirmeniz gerekiyor mu?**

İşletmeler küreselleşen iş dünyasında kalite, maliyet ve performans unsurlarını içeren rekabet stratejileri geliştirmek durumunda oluyorlar. Söz konusu unsurlar dikkate alındığında, işletme için en önemli konulardan birisi de “Satınalma Yönetimi” oluyor. Çünkü satınalma yönetimi, hem

müşteriler hem de tedarikçiler ile ilişkileri yakından ilgilendiriyor. Ayrıca kalite, maliyet ve zaman unsurlarını yönetebilmeyi gerektiriyor. Satınalma yönetimi içerisinde değerlendirilen "Tedarikçi Yaşam Döngüsü" ile "Tedarikçi Seçim Kriterleri" konusu ve bunların etkin yönetimi başarılı bir satın alma yönetimi için esas oluşturuyor. Ham maddelerin tedarik edilmesi, nihai ürünlere dönüştürülmesi ile dağıtım, birbirleriyle ilişkili birçok faaliyeti ve bunların tespiti de önem arz ediyor. Pazarlara özel çözüm geliştirmek de beraberindeki sorumluluk ve yetkinliklerimiz arasında yer alıyor.

**Sektörlere özel çözümleri olan ve hatta bazı alanlarda "terzi usulü" çalışan Yiğit Akü'de geniş bir ürün yelpazesine sahip. Satın alma sürecinde bu durum sizi etkiliyor mu?**

Fazlasıyla etkiliyor. Tedarikçilerimizle bu durum içinden çıkılmaz bir hal dahi alabiliyor. Ancak te-

“

*HER GÜN OYUN  
YENİDEN BAŞLIYOR,  
YENİ OYUN  
ŞARTLARINA  
GÖRE KURALLAR  
BELİRLENİYOR. BU  
SÜREÇ ÇOK ZOR  
YÖNETİLEBİLİYOR  
VE ÖNGÖREBİLİYOR.  
GÜNÜN SONUNDA  
BU ŞARTLARA  
GÖRE OYNAMAK VE  
BAŞARMAK BİZLERİ  
MUTLU EDİYOR.*

”

darikçilerimiz ile birliktelik yaptıktan sonra çözemediğimiz, aşamayacağımız hiçbir problem yok. Bu inancımız bizi ve tedarikçilerimizi motive ediyor, birlikte başarıyoruz.

**Satınalma departmanında hangi operasyonlar yürütüyor ve bu departmanda nelere dikkat ediliyor?**

Satınalma departmanı, bir servis görevi yapması nedeniyle işletme içindeki birçok departmanla ve işletme dışındaki tedarikçilerle ilişki içinde bulunuyor. Bu departman işletme ve tedarikçiler arasında bir köprü vazifesi görüyor ve tedarikçilerle işletme içindeki fonksiyonel departmanların bilgi alışverişini sağlıyor. Satınalma departmanının



işletme içindeki işlemler, hukuk, muhasebe, bilgi işlem, tasarım ve mühendislik ve teslim alma ve buna benzer fonksiyonel departmanlar ile ilişkisi bulunuyor.

Satınalma departmanı, tedarik-pazar koşullarını iyi değerlendirmeli. Üretimin ihtiyacı ile malzeme miktarı seviyelerini iyi ayarlamalı. Fiyat hareketleri, bulunabilirlik, olası bir ürün azlığı ve fazlalığı, fiziki ve finansal sorunlar gibi birçok olasılık satın alma departmanı tarafından mutlaka göz önünde bulundurulmalı. Bunun dışında, malzemelerin zamanında olması gereken yere ulaşmasını sağlamak da satın alma departmanının görevlerinden bir veya bir kaçını oluşturuyor.

### **Dışarıdan baktığınızda Yiğit Akü markasını tüketici gözüyle nasıl görüyorsunuz? Şirketinizin geleceğini nasıl görüyorsunuz?**

Yiğit Akü, Türkiye Cumhuriyeti için bir değer olmakla birlikte, ihracatta da akü sektöründe lider konumda yer alıyor. İlerleyen günlerde bu gücün, akünün dışına çıkarak farklı üretim kaynakları üreteceğine inanıyoruz.

### **Teknolojinin iş yapış şekillerinize katkısı oluyor mu? Teknolojik gelişmeler çalışma hayatınıza nasıl yansıyor ve satın alma süreçlerini yönetmekte katkı sağlıyor mu?**

Teknoloji satınalma departmanında ve süreçlerimizde önem arz ediyor. Günümüz küresel rekabet ortamında, işletmeler için satınalma faaliyetleri ise önemini koruyor. Bu nedenle, satınalma yönetimi, satınalma sürecinde ve işletmenin rekabet avantajı içinde doğrudan rol oynuyor. Satınalma yönetimi, işletmenin ihtiyaç duyduğu malzemenin, doğru yerde, doğru zamanda, doğru fiyatta ve doğru tedarikçiden temin edilmesi süreci olarak tanımlanabilir. Etkin bir satın alma fonksiyonu işletmenin başarısını önemli ölçüde artırmakta ve maliyet açısından işletmelere önemli katkılar sağlıyor. Örneğin, mali tasarruflar sağlayan satınalma politikaları, işletmenin satış marjını artırıyor. Ayrıca daha iyi kalite ve lojistik ayarlamaları yaparak satınalma faaliyetleri, işletmenin sermaye devir oranına katkıda bulunuyor. Bu ve benzeri örneklemelerin tümünün teknolojik yatırımlar ve teknolojik gelişmelerden kaynakları da tespit edilebiliyor. Teknolojiyi işimizin bir parçası olarak kabul ediyoruz.



### **Ekibinizin şirketinizin rekabet gücüne katkısını nasıl görüyorsunuz? Örnek bir olayda ekibin davranış tarzıyla katkısını açıklayabilir misiniz?**

Yiğit Akü şu an 6,5 milyon akü üretiyor ve 100'den fazla ülkeye ihracat yapıyor. Bu başarı tek taraflı olması mümkün mü? Elbette satınalma ekibinin bu başarıda yeri çok büyük. Zira maliyetler konusunda iyi bir başarı yakalamışız ki, dünyanın her bir ülkesine Yiğit bayrağını taşımışlar.

### **Satınalma ekibi olarak güncel gelişmeleri nasıl değerlendiriyorsunuz? Departman özelinde gündemin hangi maddesi sizin için önem taşıyor?**

Son günlerde ülkemizin ve dünyanın yaşamış olduğu pandemi ve ekonomik sıkıntılar ciddi olarak mesai harcamamıza neden oluyor. Her gün oyun yeniden başlıyor, yeni oyun şartlarına göre kurallar belirleniyor. Bu süreç çok zor yönetilebiliyor ve öngörülebilir. Bugünlerin de gelip geçici olduğunu bilmek bizleri ve departmanı motive ediyor. Günün sonunda bu şartlara göre oynamak ve başarmak bizleri mutlu ediyor.

“

*YİĞİT AKÜ ŞU AN 6,5 MİLYON AKÜ ÜRETİYOR VE 100'DEN FAZLA ÜLKEYE İHRACAT YAPIYOR. ZİRA MALİYETLER KONUSUNDA SATINALMA EKİBİ İYİ BİR BAŞARI YAKALAMIŞ KI, DÜNYANIN HER BİR ÜLKESİNE YİĞİT BAYRAĞINI TAŞIMIŞLAR.*

”



## BAŞARIYI GELECEĞE TAŞIMAK İÇİN 'KÖKLERE YOLCULUK'

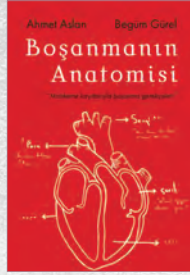
Türkiye'de şirket müzesi kavramı üzerine araştırmalar yapan Ebru Turhan, yurt içinde ve yurt dışındaki gözlemlerini bir kitapta topladı. Ebru Turhan, kitabın hikâyesini, "Bir ülkenin sanayi tarihinin kültür mirası için ne kadar önemli olduğunu fark ettim. Ülkemizde de şirket müzesi kavramını oturtmak için kitabımı yazmaya karar verdim. Kültür Bakanlığı'nın bu başlığı açmasıyla eminim ki firma sahipleri gönüllü olarak kendi müzelerine sahip olacaktır." diyerek özetledi.



## HEZARFEN

**Kenan Doğulu ve Erdem Kinay'dan yeni yıl sürprizi:**

Kenan Doğulu ve Erdem Kinay, 2022'ye yeni yılın enerjisini yükseltecek bir şarkı ile merhaba diyor. Sözleri Murat Güneş'e ait olan şarkının, müzik ve düzenlemesi Erdem Kinay imzası taşıyor. Kenan Doğulu'nun yorumuyla dinleyicileri buluşan şarkı, yazın sıcaklığını ve enerjisini şimdiden hissettiriyor ve dinleyenlerin içini isitiyor. Şarkının kısa sürede büyük ilgi görmesi bekleniyor. Kenan Doğulu'nun sesinden, Erdem Kinay'ın müziğiyle 2022'nin ritmini yükseltecek "Hezarfen" tüm dijital platformlarda...



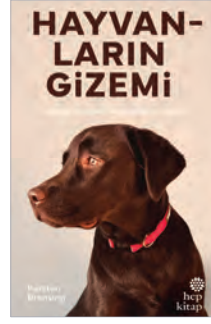
## BOŞANMANIN ANATOMİSİ

Türkiye'de son beş yılda yaklaşık 690 bin çift mahkeme salonlarında birbirine veda etti. Deneyimli Hukukçu Ahmet Aslan ile Begüm Gürel'in imzasını taşıyan Boşanmanın Anatomisi'nde yer alıyor. Üç bölümden ve birtakım istatistiklerin de sunulduğu iki ekten oluşan kitap, Eski Türkler, İslamiyet'in kabulü, Osmanlı ve Cumhuriyet dönemlerinde boşanmanın hukuktaki yerini işliyor. Hangi hallerde boşanmanın gerçekleşebileceği, kadının ve erkeğin hangi davranışlarında boşanmada kusurlu sayılacağı gibi konuların yer aldığı kitap, mahkeme salonlarında çiftler arasında yaşanan gerilimleri de gözler önüne seriyor.



## HOŞGELDİN

**Mahzun Kırmızıgül**  
'Hoş Geldin' adını verdiği albüm 2022'nin ilk albümü olarak yayınlandı. Sadece 10 bin 1 adet olarak basılacak olan özel çiftli plak ise usta sanatçının imzasını taşıyacak. Mahsun Kırmızıgül'ün albümünün yaylı kayıtları Prag'da yapıldı. Prag Senfoni Orkestrası ve İstanbul Strings Orkestrası'nın çaldığı albümde beş ayrı aranjör çalıştı. Albümün ses kayıtları ise altı ayrı stüdyoda gerçekleşti. Yeni çıkan albümünde farklı müzik türlerine yer veren sanatçı, deneysel çalışmalarını ile müzik dünyasına yeniden yön verecek.



## HAYVANLARIN ZİHNİNDE GİZEMLİ BİR YOLCULUK

Ünlü biyolog ve davranış bilimcisi Karsten Brensing'in kaleme aldığı, okurları insan ve hayvanlarda zihin gelişiminin kökenlerine bir yolculuğa çıkaran Hayvanların Gizemi raflarda yerini aldı. Yunuslar birbirlerine isimleriyle hitap eder, şempanzeler stratejik savaşlar yürütür. Bonobolar küfürlü konuşmaya bayılır, kambur balinalar modayı takip eder. Fareler parti düzenlemekten çok hoşlanır. Ve insanlar bu gizem karşısında şaşırıp kalır...



## DÜNYAYA BEDEL

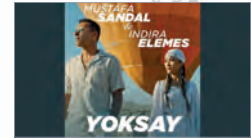
**Mor ve Ötesi**

Mor ve Ötesi, 10 yıl aradan sonra çıkaracağı ilk stüdyo albümünü müjdeleyen yeni bir şarkıyla hayranlarının karşısında. Kısa süre önce Forsa şarkısını yayınlayan grup, bu defa Dünyaya Bedel adlı şarkıyı çıkardı. Sözü ve müziği Mor ve Ötesi'ne ait olan parça, aynı zamanda grubun 10 yıl aradan sonra çıkaracağı ilk stüdyo albümünü de müjdeleyor. Albümün 2022 başlarında yayınlanması planlanırken albüme dair tüm ayrıntılar grubun sosyal medya hesaplarından yakında paylaşılacak. Dünyaya Bedel'in Aslı Çelikel imzalı video klipi de yayında... Dikkat çekici video klipte gruba Beril Şenöz ve Mert Öztekin etkileyici danslarıyla eşlik ediyor.



## MASKELİ DEVLETLER

Maskeli Devletler, devletler ile silahlı örgütler arasındaki ilişkilere dair bilgilerimize karşı çıkmıyor; bu bilgileri şimdiye dek öğrendiklerimizin ötesine taşıyor. Belgin Şan Akca, kitabında kullandığı Devlet Dışı Silahlı Örgütler (DDSO) veri seti yoluyla, devlet dışı silahlı örgütlerin, devletlerle kurdukları işbirliklerinin hem örgütler hem de devletler tarafından yapılan karşılıklı seçme sürecinin sonucu ortaya çıktığını iddia ediyor. Devletler arası ilişkilerin ve ayrıca devletler, silahlı örgütler ve diğer olası destekçiler arasındaki etnik, dini ve ideolojik yakınlıkların oynadığı rolü, 355 devlet seçim vakası ve 342 örgüt seçim vakası ile ortaya koyuyor. Maskeli Devletler, uluslararası ilişkilerin temel kuramlarının devlet-odaklı çalışmalarından farklı bir yöntem sunuyor.



## YOKSAY

**Mustafa Sandal ve Indira Elemen**  
Eurovision'da söylediği "Ansatap" adlı şarkıyla dikkatleri çeken ve Kazakistan'ın ünlü seslerinden olan Indira Elemen, Mustafa Sandal ile Yoksay isimli yeni bir teklide bir araya geldi. Sözleri Burak Öksüzoglu ve Mustafa Sandal'a, düzenlemesi Volga Tamöz'e ait olan "Yoksay" adlı şarkıya Akif Çalgın yönetmenliğinde video klip çekildi. Mustafa Sandal, "15 yıl önce Kapadokya'da klip çekmek istedim ama o zaman yapamadım. Bu zamana kismet oldu. İndira gördüğü zaman oraya bayıldı" diye konuştu.



# AĞIR YÜKLERİN ÜSTESİNDEN GELEN ENERJİYİ KEŞFEDİN!



★ **5** YILDIR ÜST ÜSTE  
AKÜ SEKTÖRÜNDE  
İHRACAT LİDERİ

   yigitakuas  
www.yigitaku.com

**YİĞİTAKÜ**

# DÜNYANIN PARLAYAN YILDIZI

ENERJİMİZİ DÜNYAYA YAYIYORUZ



★ 1 İHRACAT  
LİDERİ

f t i /yigitakuas